

Adler Modemärkte

Reuters: ADDG.DE

Bloomberg: ADD:GR

Mit New Adler in eine neue stationäre und digitale Ära

Als „Game Changer“ wirkte die COVID-19 Pandemie nicht nur auf das nunmehr virtuelle Format des diesjährigen Capital Markets Days, auch werden die Veränderungen in der textilen Einzelhandelsindustrie nochmals beschleunigt. Während der gestrigen Strategievorstellung „New Adler“ präsentierten Vorstand und leitende Angestellte des Konzerns einen umfassenden Einblick, wie die Veränderungsprozesse in der Branche in den kommenden Jahren genutzt und aktiv mitgestaltet werden sollen. Verbunden wurde dies mit konkreten Zielsetzungen. Bis zum Jahr 2023e soll der Konzernumsatz auf EUR 560 Mio. von zuletzt EUR 495,4 Mio. (2019) gesteigert werden. In diesem Zeitraum sollen die Online-Umsätze nicht nur wie bisher angestrebt auf EUR 30 Mio., sondern auf mindestens EUR 60 Mio. gegenüber EUR 10 Mio. (2019) bzw. auf einen Umsatzanteil von dann 11% ausgebaut werden. Nach Abzug der dazu geplanten Investitionen und Marketingaufwendungen auf der einen Seite sowie fortgesetzten Maßnahmen zur Profitabilitätssteigerung und erwarteten Effizienzgewinnen auf der anderen Seite, soll das EBITDA 2023e nach Unternehmensangaben mindestens das Vorkrisenniveau 2019 von rund EUR 70 Mio. erreichen.

Für das laufende Geschäftsjahr wurde der Ausblick eines Konzernumsatzes und Ergebnisses deutlich unter dem Vorjahr bestätigt. Aufgrund des weiterhin unsicheren Pandemie-Verlaufes wurden beide Größen, wie zu erwarten, nicht quantifiziert. Jedoch rechnet der Vorstand mit einer Abschwächung des negativen Umsatztrends und einer signifikanten EBITDA-Verbesserung in der zweiten Jahreshälfte 2020e.

Im Einklang mit der Management-Guidance rechnen wir in den kommenden Jahren aufgrund der angestoßenen Effizienzsteigerungsprogramme auf der Personalseite, der Optimierung der Standorte, des Ausbaus des Online-Geschäfts und infolge tendenziell sinkender Beschaffungskosten mit einer Rückkehr der Profitabilität auf Werte, wie sie Adler Modemärkte zuletzt im vergangenen Jahr 2019 erreichen konnte. Nach Arrondierung unserer Umsatz- und Ertragsprognosen und einer Bestätigung unserer bereits angehobenen bewertungsrelevanten Risikoparameter (Annahme der Ausfallwahrscheinlichkeit im Terminal Value und CDS-Prämie für das verzinsliche Fremdkapital) errechnen wir aus unserem dreistufigen Discounted Cashflow-Entity-Modell (Primärbewertungsverfahren) ein unverändertes Kursziel von EUR 5,90 je Aktie. Wir bestätigen daher unser Buy-Rating für die Aktien der Adler Modemärkte AG.

Rating: Buy **Risiko:** Niedrig
Kurs: EUR 2,48
Kursziel: EUR 5,90 (unverändert)

WKN/ISIN: A1H8MU/DE000A1H8MU2

Indizes: C-DAX, Classic All Share, Prime All Share, GEX

Transparenzlevel: Prime Standard

Gewichtete Anzahl Aktien: 18,5 Mio.

Marktkapitalisierung: EUR 45,9 Mio.

Handelsvolumen/Tag: ~6.500 Stück

Q3/2020e: 5. November 2020

GuV (EUR Mio.)	2019	2020e	2021e	2022e
Umsatz	495,4	379,3	522,9	541,8
EBITDA	70,3	24,9	49,8	62,1
EBIT	24,5	-26,7	0,8	15,5
EBT	7,9	-45,2	-16,0	-1,7
EAT	5,1	-41,6	-11,2	-1,2

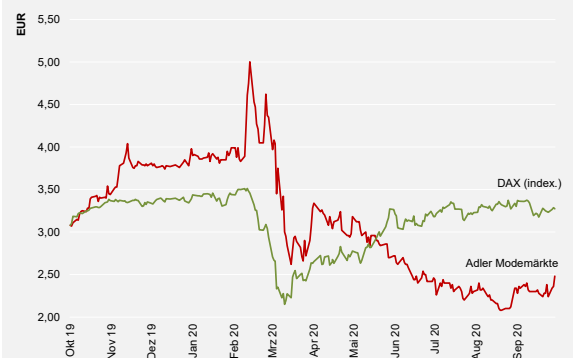
% der Umsätze	2019	2020e	2021e	2022e
EBITDA	14,2%	6,6%	9,5%	11,5%
EBIT	4,9%	-7,0%	0,1%	2,9%
EBT	1,6%	-11,9%	-3,1%	-0,3%
EAT	1,0%	-11,0%	-2,1%	-0,2%

Je Aktie (EUR)	2019	2020e	2021e	2022e
EPS	0,28	-2,25	-0,61	-0,06
Dividende	0,10	0,20	0,25	0,25
Buchwert	3,57	1,22	0,42	0,10
Cashflow	2,90	0,35	1,78	2,43

Bilanz (%)	2019	2020e	2021e	2022e
EK-Quote	16,1%	5,7%	2,1%	0,5%
Gearing	297%	966%	3090%	12947%

Multiples (x)	2019	2020e	2021e	2022e
KGV	12,0	n/a	n/a	n/a
EV/Umsatz	0,53	0,71	0,55	0,55
EV/EBIT	10,8	-10,1	375,4	19,3
KBV	0,9	2,0	6,0	24,0

Guidance (EUR Mio.)	2020e	2021e	2022e
Umsatz	n/a	n/a	n/a
EBIT	n/a	n/a	n/a



Quelle: Unternehmensangaben, Sphene Capital Prognosen

Peter Thilo Hasler, CEFA

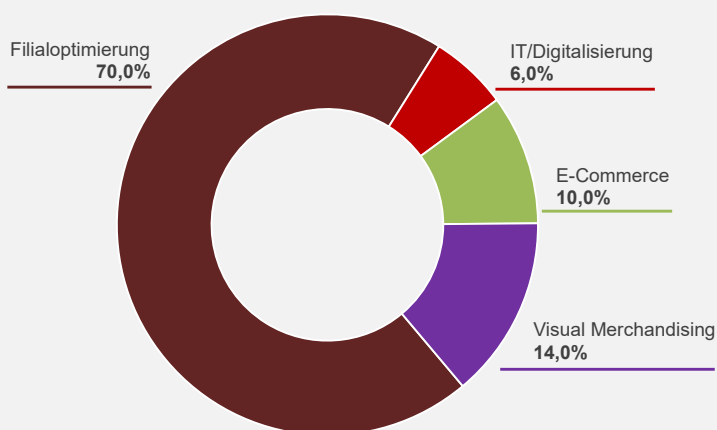
+49 (89) 74443558 / +49 (152) 31764553

peter-thilo.hasler@sphene-capital.de

Hohes Investitionsvolumen bis 2023e

Für die strategische Neuausrichtung „New Adler“ plant das Unternehmen ein kumuliertes Investitionsvolumen zwischen EUR 35 bis 40 Mio. bis zum Jahr 2023e. Nicht darin enthalten sind Software-as-a-Service Vereinbarungen, die Adler Modemärkte ebenfalls für die Digitalisierung und IT nutzen wird oder Marketingaufwendungen in Höhe von rund EUR 20 Mio. für den Ausbau des Online-Geschäfts.

ABBILDUNG 1: GEPLANTES INVESTITIONSPROGRAMM VON EUR 35 BIS 40 MIO. BIS 2023E



70% des Investitionsbudgets von EUR 35-40 Mio. werden in die Optimierung und Expansion der Filialen investiert werden. An zweiter Stelle rangiert Visual Merchandising (14%), gefolgt von E-Commerce (10%) und IT/Digitalisierung (6%).

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL

Finanzielle Flexibilität durch Finanzierungszusagen

Für die Finanzierung des Strategiepakets stehen Adler Modemärkte neben eigenen Mitteln aus den von uns erwarteten, ab 2021e wieder steigenden Cashflows verschiedene Kredit-Fazilitäten zur Verfügung. Frühzeitig, bereits im Mai hatte sich das Unternehmen durch den Abschluss eines Konsortialkredits Fremdkapitalzusagen in Höhe von insgesamt EUR 69 Mio. gesichert. Diese setzen sich zusammen aus einer KK-Linie in Höhe von EUR 15 Mio., einem Tilgungsdarlehen in Höhe von EUR 45 Mio. (davon waren bis Ende H1/2020 EUR 20,5 Mio. genutzt) und einem endfälligen Darlehen in Höhe von EUR 9 Mio.

Zum Stichtag 30. Juni 2020 lag der Finanzmittelbestand bei EUR 44,4 Mio., nachdem Adler Modemärkte mit rund EUR 70,0 Mio. vor Beginn der COVID-19 Pandemie in das Jahr 2020 gestartet war. Zusammen mit den noch nicht genutzten Fremdkapitalzusagen und verfügt das Unternehmen nach unserer Einschätzung auch im zweiten Halbjahr 2020e über ausreichende Liquidität, um die vorgestellten Ziele zu erreichen.

Guidance für das laufende Geschäftsjahr 2020e

Wie zu erwarten, hat Adler Modemärkte keine quantitative Guidance für das laufende Geschäftsjahr 2020e veröffentlicht, da der weitere Verlauf der COVID-19-Pandemie und damit die weiteren Auswirkungen noch nicht vollständig absehbar sind. Grundsätzlich wurden die bereits zu Beginn der Pandemie ausgegebenen Erwartungen bestätigt, wonach Umsatz und EBITDA deutlich unter dem Vorjahr liegen werden. Jedoch rechnet der Vorstand mit einer Abschwächung des negativen Umsatztrends und einer signifikanten EBITDA-Verbesserung in der zweiten Jahreshälfte 2020e.

TABELLE 1: GUIDANCE 2020E

		2019	2020e	Kommentar
Anzahl Modemärkte Jahresende		172		Anhaltende Standortoptimierung, bis 2023e 15 neue Standorte
Umsatz	EUR Mio.	495,4	↘	Deutlich unter Vorjahr, Abschwächung des negativen Umsatzrends in H2
Umsatz LFL	%	-0,7%	↘	
Rohertragsmarge	%	55,7	n/a	
Personalaufwendungen	EUR Mio.	99,4	n/a	Reduzierung der Personalkostenquote um 200 Bp bis 2023e
Freie Cashflow	EUR Mio.	57,4	n/a	Fokus auf Liquiditätssicherung und Cashflows
Kassenbestand	EUR Mio.	70,1	n/a	Fokus auf Liquiditätssicherung und Cashflows
Restrukturierungsaufwendungen	EUR Mio.	6,0	n/a	Substanzielle Höhe infolge Effizienzverbesserungsmaßnahmen, u.a. im HQ
EBITDA (berichtet)	EUR Mio.	70,3	↘	Im zweiten Halbjahr signifikant über dem Wert des ersten Halbjahres
EBITDA (bereinigt)	EUR Mio.	74,1	↘	Im zweiten Halbjahr signifikant über dem Wert des ersten Halbjahres
Ergebnis nach Steuern	EUR Mio.	5,1	↘	„Deutlich negativ“ infolge der schwachen Performance des ersten Halbjahres

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL

Während der gestrigen Strategievorstellung „New Adler“ präsentierten Vorstand und leitende Angestellte des Konzerns umfassend, wie die Veränderungsprozesse in der Branche in den kommenden Jahren genutzt und aktiv mitgestaltet werden sollen. Verbunden wurde dies mit konkreten Zielsetzungen. Bis zum Jahr 2023e soll der Konzernumsatz auf EUR 560 Mio. von zuletzt EUR 495,4 Mio. (2019) gesteigert werden. In diesem Zeitraum sollen die Online-Umsätze nicht nur wie bisher angestrebt auf EUR 30 Mio., sondern auf mindestens EUR 60 Mio. gegenüber EUR 10 Mio. (2019) versechsfacht werden.

Darüber hinaus zielen die eingeleiteten Maßnahmen darauf, frühzeitig zu nachhaltig positiven Free Cashflows zurückzukehren, um die geplante Neuausrichtung aus eigener Kraft zu finanzieren.

Schwerpunkte des Capital Markets Day

Zur Umsetzung der strategischen Neuausrichtung des Unternehmens wurden vom Vorstand und dem oberen Führungskreis auf dem diesjährigen Capital Markets Day folgende Schwerpunkte vorgestellt:

- 🕒 **Adler Community:** Etablierung als stationäre und digitale Plattform
- 🕒 **Online-Wachstum:** Steigerung der Online-Umsätze auf EUR 60 Mio. bis 2023e
- 🕒 **Digitalisierung des Einkaufs:** Digitalisierung über die gesamte Wertschöpfung
- 🕒 **Optimierung des Working Capital:** Generierung nachhaltig positiver Cashflows
- 🕒 **Fortsetzung der Filialoptimierung:** Filialoptimierung und Expansion in lukrative Standorte
- 🕒 **Verschlanung der Prozesse:** Organisatorische Verschlanung und Kosteneinsparungen

Adler Community: Etablierung als stationäre und digitale Plattform

Das wesentliche Asset für die Umsetzung der Strategie sind die rund 9 Millionen Adler Kundenkarten. Mit Hilfe der Nutzung von Big Data und Künstlicher Intelligenz werden aus den Kundenkarten-Daten individualisierte Marketingaktionen und Produktempfehlungen abgeleitet und damit Angebot und Kommunikation weiter individualisiert und damit noch besser auf die einzelne Kundin oder den einzelnen Kunden zugeschnitten. Nach Angabe ist Adler Modemärkte in der Lage, ca. 90% seiner Kundinnen und Kunden nach individuellen Merkmalen in weiter differenzierbare Personentypen einzuordnen.

Ziel der der Adler Community ist es, sich als No. 1 Plattform, sowohl stationär als auch digital, für Kundinnen und Kunden in der Gruppe über 50-jährigen zu etablieren

Die stationären und digitalen Plattformangebote werden sich in Zukunft nicht auf die unternehmenseigene Kernkompetenz „Mode“ beschränken. Zur Förderung der Kundenloyalität – und einer noch höheren Kundenrelevanz – sollen zusätzliche Interessens- und Themenfelder, Events sowie Produkte und Services in Kooperation mit Partnern für nicht-textile Angebote in die Community einbezogen werden. Dazu kommen regelmäßige Kundenfeedback und Panel-Aktionen für eine fortlaufende Kommunikation mit den Kundinnen und Kunden, wobei z. B. auch Entscheidungen „diskutiert“ werden (Abstimmungen über besondere Aktionen, einzelne Sortimente).

Online-Wachstum: Versechsfachung der Online-Umsätze auf EUR 60 Mio. bis 2023e
In den vergangenen Monaten entwickelten sich die Online-Umsätze nach Angabe nicht nur – wie zu erwarten – entgegen dem stationären Trend, sondern mit +20% YTD auch besser als der E-Commerce-Marktdurchschnitt. Das Umsatzziel von EUR 60 Mio. bis

2023e entspricht einem Anteil von 11% (gegenüber rund 2% im Jahr 2019) am geplanten Konzernumsatz.

Vor zwei Tagen ist der Online-Shop mit neuem Auftritt und neuen, auf das Online-Format zugeschnittenen Angeboten und Services (individuelle Auswahlmöglichkeiten, persönliche Wunschlisten und Präferenzen) gestartet. Nach Angaben des Unternehmens erfolgte der Relaunch drei Monate früher als geplant und damit noch vor Beginn des umsatzstarken Weihnachtsgeschäfts. Neue Angebote, wie Curated Shopping – den Kundinnen und Kunden werden dabei abgestimmte, komplette Outfit-Pakete zugesendet –, sollen den durchschnittlichen Warenkorb erhöhen. Bereits Mitte 2021e ist ein EU-weiter Rollout des Online-Shops geplant – länderindividuelle Analysen und Anpassungen sind erst als spätere Schritte angekündigt. Als weiteres Instrument zur Steigerung der Reichweiten wird Adler Modemärkte die Präsenz auf weiteren Online-Marktplätzen ausbauen; bereits seit 2019 ist Adler Modemärkte auf otto.de verfügbar. Noch nicht konkretisiert sind laut Angaben die Planungen für zusätzliche Online-Shop Angebote, beispielsweise nach bestimmten Themen, für einzelne Adler-Eigenmarken oder in Kooperationen mit Partnern.

Digitalisierung des Einkaufs: Digitalisierung über die gesamte Wertschöpfung

Die Digitalisierung ermöglicht den Verantwortlichen eine maximale Transparenz über die gesamte Wertschöpfungskette. Für das Einkaufsmanagement bedeutet dies, dass die Ware schneller, ziel- und damit kundengerechter beschafft werden kann. Es erfolgt eine Vernetzung aller Stufen über den gesamten Lebenszyklus eines Produktes, angefangen vom Design bis hin zum Kauf durch die einzelne Kundin bzw. den einzelnen Kunden. Die dabei gewonnenen Informationen sollen genutzt werden, um das Produktsortiment noch kunden- und bedarfsorientierter zu entwickeln, zu steuern – bis hin zu unterschiedlichen Bestückungen an verschiedenen Standorten – und zu erweitern.

Um die Kunden durch ansprechende Markenumfelder noch stärker zu inspirieren, werden ab der Herbst-Winter Kollektion neue Fremdmarken in das Sortiment aufgenommen. Kannibalisierungseffekte gegenüber den Eigenmarken will das Management jedoch vermeiden. Auch hier sind an den Kundenbedarfen orientierte, unterschiedliche Standortbestückungen denkbar.

Optimierung des Working Capital: Generierung nachhaltig positiver Cashflows

Das Ziel der Working Capital Optimierung umfasst Effizienzverbesserungen in allen operativen Bereichen. Durch den Einsatz von Künstlicher Intelligenz und CRM-Daten für das Erkennen und das Verständnis von Kundenwünschen, Vorlieben und Bedürfnisse sowie für zusammengefasste Geodaten, sollen Warenströme und Bestände auf allen Plattformen und in jeder einzelnen Filiale noch effizienter gesteuert und die Preisgestaltung flexibilisiert werden. Ab Ende 2020e wird Adler Modemärkte KI-gestützte Preisabschriften umsetzen. Preisabschriften nach Gießkannenprinzip, z. B. über alle Plattformen und Standorte, werden nach Aussagen des Managements der Vergangenheit angehören. Zur Reduzierung und für eine besseren Verteilung der Risiken, soll die Anzahl der Lieferanten weiter reduziert und eine engere Vernetzung in der Wertschöpfungskette angestrebt werden.

Fortsetzung der Filialoptimierung: Filialoptimierung und Expansion in lukrative Standorte

Auch in den kommenden Jahren soll das Programm der Standortoptimierungen fortgesetzt werden, jedoch mit geändertem Fokus: während in den vergangenen Jahren vor

Durch aggregierte Geomarketing-Daten aus den Kundenkarten kann Adler Modemärkte auch lokale Präferenzverteilungen und -muster ermitteln

allem unprofitable Standorte geschlossen wurden, sollen bis 2023e nach Angaben bis zu 15 Standorte eröffnet werden. Dabei kann Adler Modemärkte nach unserer Einschätzung auch von Vorteilen seiner operativen Größe und finanziellen Flexibilität profitieren. Neben der Bereitschaft zu Mietzugeständnissen in bestehenden Märkten ergeben sich nach Angaben auch Gelegenheiten durch den Rückzug von Mitbewerbern. Neu ist aus unserer Sicht, dass Adler Modemärkte auch kleinere Standorte, wie zuletzt rund 400 qm im Hessen-Center Frankfurt am Main eröffnet. Geplant sind Neueröffnungen neben Deutschland insbesondere in der Schweiz.

Verschlankeung der Prozesse: Organisatorische Verschlankeung und Kosteneinsparungen

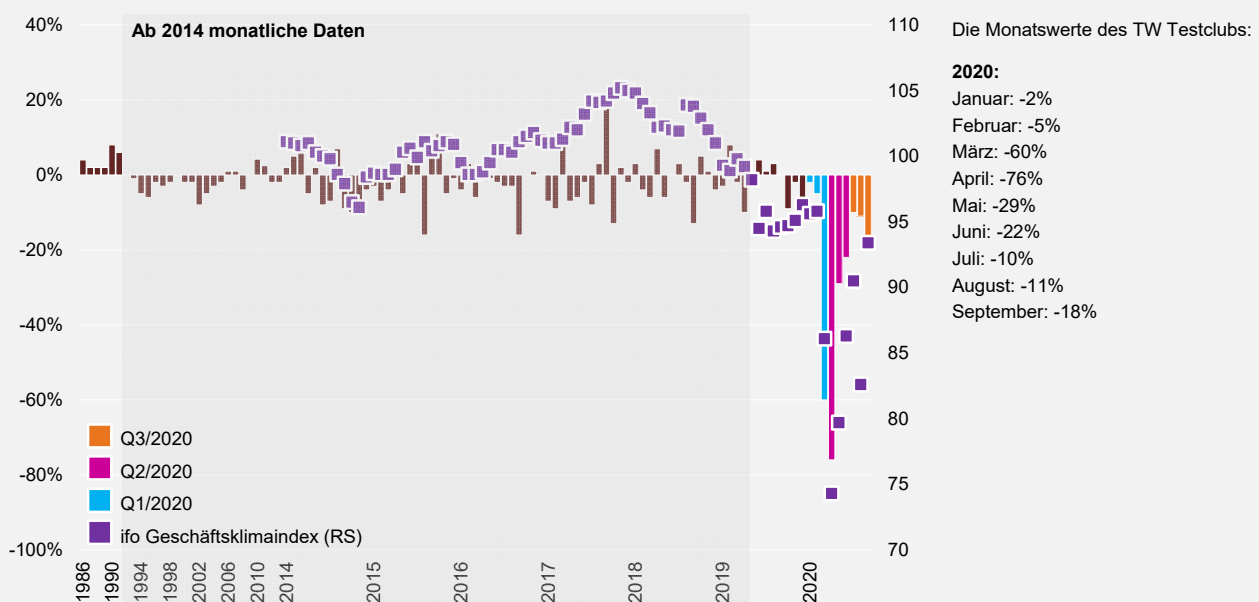
In Reaktion auf die COVID-19 bedingten Einschnitte hat Adler Modemärkte die Organisationsstrukturen verschlankt und Schnittstellen reduziert. Eine modernere und produktivere Zentralorganisation umfasst auch mobiles Arbeiten, nach Angaben sind rund 50% der Mitarbeiter bereit und in der Lage, zukünftig mobil zu arbeiten. Insgesamt plant das Management eine Reduzierung der Personalkosten in der Zentrale um EUR 3 Mio. und eine Senkung der konzernweiten Personalkostenquote um 200 Basispunkte bis 2023e.

Das Konjunkturbarometer für die Textil- und Bekleidungsbranche, das wöchentlich von der Fachzeitschrift TextilWirtschaft ermittelt wird, verzeichnete für die ersten neun Monate 2020 den stärksten, jemals gemessenen Rückgang. In den Monaten, die von einem generellen Lockdown geprägt waren, lagen die gemeldeten Umsätze um -60% (März) und -76% (April) unter den Vorjahreswerten. Bei anhaltender Kaufzurückhaltung zeigten sich nach der Wiedereröffnung zwar Besserungstendenzen, jedoch blieben die Erlöse auch in den Monaten nach dem Lockdown deutlich hinter den Vorjahreswerten zurück.

TW-Testclub und Ifo-Geschäftsklimaindex mit beispiellosem Einbruch

Im Vergleich zum Vorjahr sanken die dem TW-Testclub gemeldeten Umsätze des stationären Modehandels aufgrund der Corona-Krise und den damit verbundenen Schließungen im Einzelhandel im ersten Halbjahr um -35%. Auch im dritten Quartal kam es nach Angaben der TextilWirtschaft zu einem neuerlichen Rückgang der gemeldeten Umsätze um Werte zwischen -10% und -18%.

ABBILDUNG 2: TW-TESTCLUB UND IFO-GESCHÄFTSKLIMAINDEX, 1985-2020 (AB 2014 MONATSWERTE)



QUELLE: CESIFO, TEXTILWIRTSCHAFT, SPHENE CAPITAL

Seit Jahresanfang haben sich die Aktien von Adler Modemärkte im Median der Peergroup anderer textiler Einzelhändler entwickelt. Da wir davon ausgehen, dass sich die wesentlichen „Value-Treiber“ von Adler Modemärkte – steigende Betriebsergebnismargen und Cashflows – nach Abflauen der COVID-19-Pandemie deutlich verbessern werden, sollte sich nach unserer Einschätzung jedoch wieder eine positive relative Kursentwicklung gegenüber der Peergroup einstellen. Unter Berücksichtigung unserer bereits angehobenen bewertungsrelevanten Risikoparameter (Annahme der Ausfallwahrscheinlichkeit im Terminal Value und CDS-Prämie für das verzinsliche Fremdkapital) errechnen wir aus unserem dreistufigen Discounted Cashflow-Entity-Modell (Primärbewertungsverfahren) ein unverändertes Kursziel von EUR 5,90 je Aktie. Daraus ergibt sich ein von uns erwartetes Kurssteigerungspotenzial von aktuell 137,9%. Wir bekräftigen unser Buy-Rating für die Aktien der Adler Modemärkte AG.

Performance der Aktie im Peergroup-Vergleich

Seit Anfang dieses Jahres hat sich die Aktie von Adler Modemärkte mit einem Minus von -36,2% im Median der europäischen Peergroup textiler Einzelhandelsunternehmen entwickelt (vgl. nachstehende Tabelle 2):

TABELLE 2: PERFORMANCE DER TEXTIL-PEERGROUP

		Kurs 31.12.2019	Kurs Aktuell	Performance (%)
Asos	GBP	40,86	58,44	43,0%
Ludwig Beck	EUR	27,80	25,40	-8,6%
H&M	SEK	17,98	15,74	-12,5%
Inditex	EUR	31,94	24,28	-24,0%
Adler Modemärkte	EUR	3,89	2,48	-36,2%
Ahlers	EUR	2,62	1,37	-47,7%
Hugo Boss	EUR	44,20	22,35	-49,4%
Marks & Spencer	GBP	2,35	1,07	-54,6%
Tom Tailor	EUR	2,35	0,19	-91,9%
Median/Mittelwert	%			-36,2%/-31,3%

QUELLE: ONVISTA, BLOOMBERG, SPHENE CAPITAL

Bestätigung unseres Kursziels von EUR 5,90 je Aktie

Im Einklang mit der Management-Guidance rechnen wir in den kommenden Jahren aufgrund der angestoßenen Effizienzsteigerungsprogramme auf der Personalseite, der Optimierung der Standorte, des Ausbaus des Online-Geschäfts und infolge tendenziell sinkender Beschaffungskosten mit einer Rückkehr der Profitabilität auf Werte, wie sie Adler Modemärkte zuletzt im vergangenen Jahr 2019 erreichen konnte. Nach Arrondierung unserer Umsatz- und Ertragsprognosen und einer Bestätigung unserer bereits angehobenen bewertungsrelevanten Risikoparameter (Annahme der Ausfallwahrscheinlichkeit im Terminal Value und CDS-Prämie für das verzinsliche Fremdkapital) errechnen wir aus unserem dreistufigen Discounted Cashflow-Entity-Modell (Primärbewertungsverfahren) einen Enterprise Value in Höhe von EUR 307,6 Mio. Abzüglich der Nettoverschuldung inklusive Leasingverpflichtungen (per 12/2019) in Höhe von EUR 198,0 Mio. ergibt sich ein Wert des Eigenkapitals von EUR 109,6 Mio. Bei 18,5 Mio. Aktien entspricht dies einem Wert von EUR 5,90 je Aktie. In nachstehender Tabelle 3 haben wir die Ergebnisse unserer DCF-Bewertung zusammengefasst:

Angesichts der erwarteten Ergebnissteigerungen sehen wir in einem langfristig angelegten Discounted-Cashflow-Modell das geeignete Verfahren zur Bewertung von Adler Modemärkte.

TABELLE 3: DCF-BEWERTUNG: ZUSAMMENFASSUNG DER ERGEBNISSE

			Kommentar
Insolvenzwahrscheinlichkeit im Terminal Value	%	4,3%	Synthetisches BB+ Rating mit 25% RR und Default Spread 320 bps
Terminal Cost of Capital	%	5,1%	500 bps langfristige Equity Risk Premium über 30-jähriger Bundesanleihe
Barwert Terminal Value	EUR Mio.	-11,3	Ab dem Jahr 2034e
in % des Enterprise Value	%	-3,7%	
Barwerte Cashflow Detailplanung	EUR Mio.	162,6	Für die Jahre 2020e-23e
in % des Enterprise Value	%	52,9%	
Barwerte Cashflow Grobplanung	EUR Mio.	156,3	Für die Jahre 2024e-33e
in % des Enterprise Value	%	50,8%	
Enterprise Value	EUR Mio.	307,6	
Zinstragende Verbindlichkeiten	EUR Mio.	-266,7	Daten zum 31.12.2019, inklusive Leasingverpflichtungen
Liquidität	EUR Mio.	68,7	Daten zum 31.12.2019, bezogen auf Excess Cash
Wert des Eigenkapitals	EUR Mio.	109,6	
Anzahl ausstehender Aktien	Mio.	18,5	
Wert des Eigenkapitals je Aktie	EUR	5,90	Unverändertes Kursziel auf Sicht von 24 Monaten
Aktueller Kurs	EUR	2,48	Xetra-Schlusskurs vom 07.10.2020
Erwartetes Kurspotenzial	EUR	137,9%	Unverändertes Kursziel auf Sicht von 24 Monaten

QUELLE: SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Multiples bei Erreichung unserer Unternehmensbewertung

Auch bei Betrachtung klassischer Multiple-Kennziffern wie etwa dem KGV, das auf Basis unserer 2023er Gewinnschätzungen bei 8,9x liegt, lassen sich erhebliche Kurspotenziale ableiten. Nach Anpassung unserer Schätzungen bestätigen wir unser aus einem dreistufigen DCF-Entity-Modell auf Sicht von 24 Monaten abgeleitetes Kursziel auf EUR 5,90 je Aktie und bestätigen unser Buy-Rating für die Aktien der Adler Modemärkte AG.

Auf der Basis unserer Finanzprognosen und bei Erreichen des von uns ermittelten Wertes des Eigenkapitals (Base-Case-Szenario) von EUR 5,90 je Aktie wären die Aktien von Adler Modemärkte mit folgenden Multiples bewertet:

TABELLE 4: BEWERTUNGSMULTIPLIKATOREN DER ADLER MODEMÄRKTE-AKTIE

		Bewertung zum aktuellen Kurs				Bewertung zum Kursziel			
		2020e	2021e	2022e	2023x	2020e	2021e	2022e	2023e
KGV	x	n/a	n/a	n/a	8,9x	n/a	n/a	n/a	21,1x
EV/Umsatz	x	0,71x	0,55x	0,55x	0,53x	0,88x	0,67x	0,67x	0,65x
EV/EBIT	x	-10,1x	375,4x	19,3x	12,2x	-12,5x	457,6x	23,3x	14,7x
KBV	x	2,0x	6,0x	24,0x	18,7x	4,8x	14,2x	57,2x	44,5x
Dividendenrendite	%	8,1%	10,1%	10,1%	10,1%	3,4%	4,2%	4,2%	4,2%

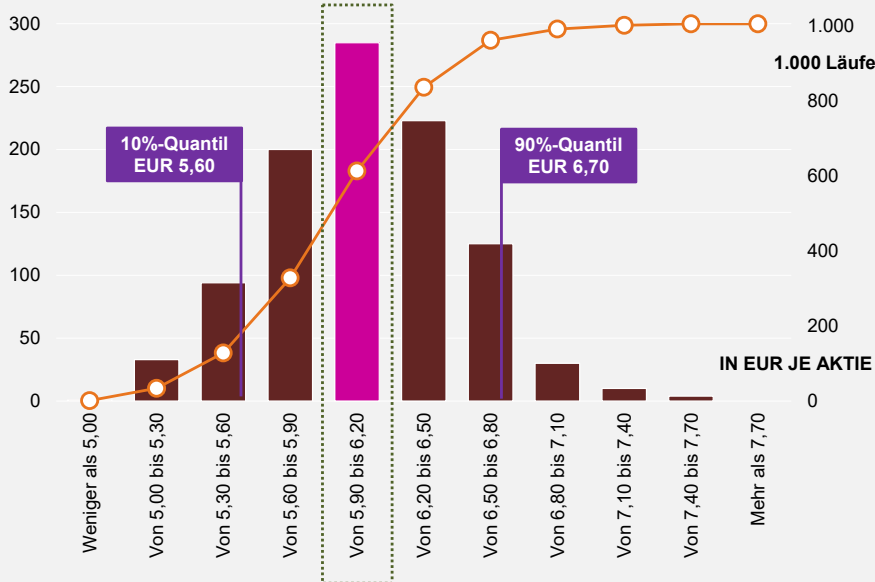
QUELLE: SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Erweiterte Szenarioanalyse durch Monte-Carlo-Simulation

In der nachfolgenden Abbildung 3 wurden die Grenzwerte für die Wachstumsrate und die EBIT-Marge im Terminal Value noch weiter ausgedehnt und insgesamt 1.000 Kombinationen der beiden Parameter getestet und ausgewertet.

Aus der Monte-Carlo-Simulation wird ersichtlich, dass Equity Values von unter EUR 92,6 Mio. bzw. über EUR 140,7 Mio. bzw. von unter EUR 5,00 und über EUR 7,60 je Aktie durch Kombinationen der beiden Variablen Wachstumsrate und EBIT-Marge im Terminal Value kaum erreicht werden können.

ABBILDUNG 3: MONTE CARLO-SIMULATION



Die Szenarioanalyse basiert auf den unserem Modell zugrundeliegenden Prämissen, wobei Variationen der durchschnittlichen jährlichen Wachstumsraten während der Grobplanungsphase und dem Terminal Value vorgenommen wurden. Zu sehen ist ein linkssteiles-rechtsschiefes Histogramm mit einem Modus zwischen EUR 5,90 und EUR 6,20 je Aktie.

QUELLE: SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Katalysatoren für die kommende Kursentwicklung

Die wichtigsten Katalysatoren für die Entwicklung des Aktienkurses von Adler Modemärkte in den kommenden Monaten sehen wir

Katalysatoren für die weitere Kursentwicklung

- Ⓢ in Meldungen über eine **verbesserte Grundstimmung** des textilen Einzelhandels-umfelds;
- Ⓢ in Bestätigungen für eine erfolgreiche **Ausweitung der Online-Umsätze**;
- Ⓢ in der von uns erwarteten deutlichen **Ertragsverbesserung** in den kommenden Jahren;
- Ⓢ in Meldungen über eine weitere, erfolgreiche **Umsetzung des Filialoptimierungsprogrammes**, neue Filialeröffnungen oder über erfolgreiche Neuverhandlungen von Mietverträgen, durch die eine bisherige Verlustsituation eines einzelnen Modemarktes vermieden werden kann;
- Ⓢ in Meldungen über die **Umplatzierung des Steilmann-Aktienpakets**, wodurch für die freien Aktionäre ein Übernahmeangebot ausgelöst werden könnte.

Risiken für das Erreichen unseres Kurszieles

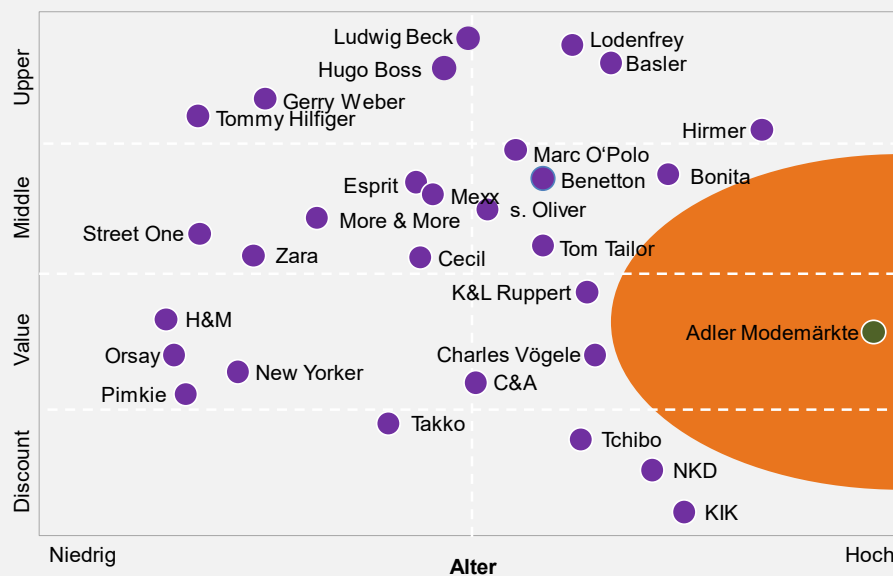
Risiken für unser Anlageurteil und Kursziel bzw. mögliche Schwächen aus dem Geschäftsmodell ergeben sich aus den folgenden Punkten:

Risiken für die Erreichung unseres Kurszieles

- Ⓢ **Stärker als erwartete Nachfrageabschwächung** der Textilbranche als Folge der COVID-19-Pandemie;
- Ⓢ Das Geschäftsmodell ist auf Kunden im Alter von über 55 Jahren sowie auf Käufer-schichten mit leicht unterdurchschnittlichen Einkommen ausgerichtet, insofern be- stehen **Abhängigkeiten vom Konsumverhalten** dieser Käufergruppen sowie von der konjunkturellen Entwicklung im Allgemeinen;
- Ⓢ Auf der Einkaufsseite bestehen **Währungsrisiken** durch Sourcing im CHY- und USD-Raum;
- Ⓢ Aus der Nutzung der Adler-Kundenkarte ergeben sich mögliche, wenngleich nach u. E. unwahrscheinliche **Liquiditätsbelastungen aus Rabattansprüchen**;
- Ⓢ **Abhängigkeiten von Schlüsselpersonen** im Vorstand („Key-Man-Risk“).

Mit Umsätzen von EUR 495,4 Mio. und rund 3.612 Mitarbeitern (2019) zählt die Adler Modemärkte AG mit Sitz in Haibach bei Aschaffenburg zu den größten Textileinzelhändlern in Deutschland. Das Unternehmen betreibt aktuell (Stand 30.06.2020) 171 Modemärkte, davon 142 in Deutschland, 24 in Österreich, drei in Luxemburg und zwei in der Schweiz. Überdies betreibt Adler Modemärkte einen Online-Shop, dessen Umsätze massiv ausgebaut werden sollen. Adler Modemärkte konzentriert sich auf Großflächenkonzepte mit einer Verkaufsfläche zwischen 1.400 und 4.000 Quadratmetern.

ABBILDUNG 3: POSITIONIERUNG VON ADLER MODEMÄRKTE IM DEUTSCHEN TEXTILEINZELHANDEL



Hinsichtlich der Altersstruktur der Kunden hält Adler Modemärkte eine echte Nischenstellung im deutschen textilen Einzelhandel inne und hat sich gleichzeitig als Value-for-Money-Anbieter positioniert, der hochwertige Produkte zu einem attraktiven Preis-Leistungs-Verhältnis anbietet. Damit kann sich Adler Modemärkte nach u. E. der starken Wettbewerbsintensität besser entziehen als Wettbewerber, die jüngere Altersklassen adressieren und für die das Setzen bzw. frühzeitige Erkennen modischer Trends überlebenswichtig ist.

QUELLE: SPHENE CAPITAL

Unternehmensprofil

Mit 171 stationären Modemärkten zum 30.06.2020 (davon 142 in Deutschland, 24 in Österreich, drei in Luxemburg und zwei in der Schweiz) sowie einen Online-Shop zählt Adler Modemärkte zu den führenden Textileinzelhändlern für die Altersgruppe der Über-55-Jährigen im deutschsprachigen Raum. Dieser Zielgruppe der sog. „Best Ager“ bietet Adler Modemärkte hochwertige Produkte im unteren Mittelpreissegment zu einem attraktiven Preis-Leistungsverhältnis an.

Adler Modemärkte ist auf die einzige Altersgruppe ausgerichtet, deren Bedeutung in Deutschland in den kommenden Jahren zunehmen wird: Altersforscher gehen bis 2027e von einem Zuwachs der Bevölkerungszahl um +10% aus.

Darüber hinaus bewegt sich Adler Modemärkte in einer nach unserer Einschätzung demographisch äußerst attraktiven Nische, deren Bedeutung, gemessen an den textilen Gesamtausgaben, in den kommenden Jahrzehnten deutlich zunehmen wird. Der Anteil der mit höhermargigen Eigenmarken erwirtschafteten Erlöse lag im vergangenen Jahr bei rund 85%. Um die Kunden durch ansprechende Markenumfeldern noch stärker zu inspirieren, werden ab der Herbst-Winter Kollektion 2020 neue Fremdmarken in das Sortiment aufgenommen. Kannibalisierungseffekte gegenüber den Eigenmarken will das Management aber vermeiden. Zentrales Element des Customer-Relationship-Managements ist die Adler-Kundenkarte, die 2019 von rund 3,1 Mio. Kunden aktiv genutzt wurde und damit zu den erfolgreichsten Mono-Karten in Deutschland zählt.

Gewinn- und Verlustrechnung, 2009-15

IFRS (31.12.)		2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Nettoumsatz	EUR Mio.	405,8	444,8	476,6	506,1	528,6	535,3	566,1
YoY	%	-14,5%	9,6%	7,1%	6,2%	4,5%	1,3%	5,8%
Materialaufwand	EUR Mio.	-205,3	-210,4	-231,0	-238,2	-234,9	-243,2	-261,2
in % der Nettoerlöse	%	-50,6%	-47,3%	-48,5%	-47,1%	-44,4%	-45,4%	-46,1%
Rohhertrag	EUR Mio.	200,6	234,4	245,6	267,9	293,7	292,0	304,9
in % der Nettoerlöse	%	49,4%	52,7%	51,5%	52,9%	55,6%	54,6%	53,9%
YoY	%	-14,7%	16,9%	4,8%	9,1%	9,6%	-0,6%	4,4%
Sonstige betriebliche Erträge	EUR Mio.	17,7	8,2	10,3	7,8	7,7	9,8	8,9
in % der Nettoerlöse	%	4,4%	1,8%	2,2%	1,5%	1,4%	1,8%	1,6%
Personalaufwand	EUR Mio.	-80,6	-75,0	-77,9	-85,4	-92,0	-95,2	-102,5
in % der Nettoerlöse	%	-19,8%	-16,9%	-16,3%	-16,9%	-17,4%	-17,8%	-18,1%
Abschreibungen	EUR Mio.	-17,8	-13,6	-14,8	-15,0	-14,0	-15,4	-16,3
in % der Nettoerlöse	%	-4,4%	-3,0%	-3,1%	-3,0%	-2,6%	-2,9%	-2,9%
Andere aktivierte Eigenleistungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
in % der Nettoerlöse	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstige betriebliche Aufwendungen	EUR Mio.	-125,3	-129,8	-146,9	-154,8	-166,5	-165,1	-178,0
in % der Nettoerlöse	%	-30,9%	-29,2%	-30,8%	-30,6%	-31,5%	-30,8%	-31,4%
EBITDA	EUR Mio.	12,5	37,8	31,2	35,5	42,9	41,5	33,3
in % der Nettoerlöse	%	3,1%	8,5%	6,5%	7,0%	8,1%	7,8%	5,9%
Betriebsergebnis (EBIT)	EUR Mio.	-5,4	24,3	16,4	20,5	28,9	26,2	17,0
in % der Nettoerlöse	%	-1,3%	5,5%	3,4%	4,0%	5,5%	4,9%	3,0%
Finanzergebnis	EUR Mio.	-3,1	-0,6	-3,5	-4,3	-4,3	-5,0	-4,9
Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit	EUR Mio.	-8,5	23,7	12,9	16,2	24,6	21,2	12,1
in % der Nettoerlöse	%	-2,1%	5,3%	2,7%	3,2%	4,7%	4,0%	2,1%
Außerordentliches Ergebnis	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Steuern	EUR Mio.	-0,1	4,8	-4,4	-6,1	-6,0	-7,1	-4,2
in % des EBT	%	1,8%	20,2%	-34,0%	-37,6%	-24,5%	-33,3%	-34,8%
Konzernjahresüberschuss nach Minderheiten	EUR Mio.	-8,6	28,5	8,5	10,1	18,6	14,1	7,9
in % der Nettoerlöse	%	-2,1%	6,4%	1,8%	2,0%	3,5%	2,6%	1,4%
YoY	%	-85,4%	n/a	-70,1%	18,5%	84,4%	-23,8%	-44,1%
Anzahl Aktien	Mio.	15,9	15,9	18,5	18,5	17,6	18,5	18,5
EPS	EUR	-0,54	1,80	0,46	0,54	1,05	0,77	0,43

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL

Gewinn- und Verlustrechnung, 2016-22e

IFRS (31.12.)		2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
Nettoumsatz	EUR Mio.	544,6	525,8	507,1	495,4	379,3	522,9	541,8
YoY	%	-3,8%	-3,4%	-3,6%	-2,3%	-23,4%	37,9%	3,6%
Materialaufwand	EUR Mio.	-256,5	-244,1	-229,8	-219,5	-173,1	-238,4	-239,7
in % der Nettoerlöse	%	-47,1%	-46,4%	-45,3%	-44,3%	-45,6%	-45,6%	-44,2%
Rohhertrag	EUR Mio.	288,1	281,8	277,3	275,9	206,2	284,5	302,2
in % der Nettoerlöse	%	52,9%	53,6%	54,7%	55,7%	54,4%	54,4%	55,8%
YoY	%	-5,5%	-2,2%	-1,6%	-0,5%	-25,3%	38,0%	6,2%
Sonstige betriebliche Erträge	EUR Mio.	8,7	18,8	6,1	5,7	6,9	6,9	6,9
in % der Nettoerlöse	%	1,6%	3,6%	1,2%	1,2%	1,8%	1,3%	1,3%
Personalaufwand	EUR Mio.	-102,3	-96,8	-97,5	-99,4	-85,9	-99,7	-101,4
in % der Nettoerlöse	%	-18,8%	-18,4%	-19,2%	-20,1%	-22,6%	-19,1%	-18,7%
Abschreibungen	EUR Mio.	-16,7	-16,5	-17,4	-45,8	-51,6	-49,0	-46,6
in % der Nettoerlöse	%	-3,1%	-3,1%	-3,4%	-9,3%	-13,6%	-9,4%	-8,6%
Andere aktivierte Eigenleistungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
in % der Nettoerlöse	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstige betriebliche Aufwendungen	EUR Mio.	-171,2	-171,7	-165,2	-111,9	-102,3	-141,9	-145,7
in % der Nettoerlöse	%	-31,4%	-32,7%	-32,6%	-22,6%	-27,0%	-27,1%	-26,9%
EBITDA	EUR Mio.	23,3	32,0	20,7	70,3	24,9	49,8	62,1
in % der Nettoerlöse	%	4,3%	6,1%	4,1%	14,2%	6,6%	9,5%	11,5%
Betriebsergebnis (EBIT)	EUR Mio.	6,6	15,6	3,3	24,5	-26,7	0,8	15,5
in % der Nettoerlöse	%	1,2%	3,0%	0,7%	4,9%	-7,0%	0,1%	2,9%
Finanzergebnis	EUR Mio.	-4,9	-4,9	-4,9	-16,7	-18,5	-16,8	-17,2
Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit	EUR Mio.	1,7	10,7	-1,6	7,9	-45,2	-16,0	-1,7
in % der Nettoerlöse	%	0,3%	2,0%	-0,3%	1,6%	-11,9%	-3,1%	-0,3%
Außerordentliches Ergebnis	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Steuern	EUR Mio.	-1,3	-6,8	-1,0	-2,7	3,6	4,8	0,5
in % des EBT	%	-76,0%	-63,9%	60,9%	-34,7%	-8,0%	-30,0%	-30,0%
Konzernjahresüberschuss nach Minderheiten	EUR Mio.	0,4	3,9	-2,6	5,1	-41,6	-11,2	-1,2
in % der Nettoerlöse	%	0,1%	0,7%	-0,5%	1,0%	-11,0%	-2,1%	-0,2%
YoY	%	-94,8%	841,0%	n/a	n/a	n/a	-73,0%	-89,6%
Anzahl Aktien	Mio.	18,5	18,5	18,5	18,5	18,5	18,5	18,5
EPS	EUR	0,02	0,21	-0,14	0,28	-2,25	-0,61	-0,06

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Erlösentwicklung nach Segmenten I, 2009-15

IFRS (31.12.)		2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Umsatz (netto)	EUR Mio.	405,8	444,8	476,6	506,1	528,6	535,3	566,1
Deutschland	EUR Mio.	332,0	356,2	382,1	410,1	432,1	439,9	474,2
Österreich	EUR Mio.	60,9	74,6	79,1	80,1	78,6	76,3	73,0
Luxemburg	EUR Mio.	13,0	14,0	15,3	15,5	16,3	17,3	16,7
Schweiz	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,4	1,7	1,8	2,1
Online	EUR Mio.	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a
Anteil	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Deutschland	%	81,8%	80,1%	80,2%	81,0%	81,7%	82,2%	83,8%
Österreich	%	15,0%	16,8%	16,6%	15,8%	14,9%	14,3%	12,9%
Luxemburg	%	3,2%	3,2%	3,2%	3,1%	3,1%	3,2%	3,0%
Schweiz	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,1%	0,3%	0,3%	0,4%
Online	%	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a
YoY	%	-14,5%	9,6%	7,1%	6,2%	4,5%	1,3%	5,8%
Deutschland	%	-15,9%	7,3%	7,3%	7,3%	5,4%	1,8%	7,8%
Österreich	%	-7,6%	22,5%	6,1%	1,2%	-1,9%	-2,9%	-4,3%
Luxemburg	%	-6,8%	8,1%	9,5%	1,0%	4,9%	6,6%	-3,7%
Schweiz	%	n/a	n/a	n/a	n/a	312,5%	6,1%	19,1%
Online	%	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a
Umsatz (netto)	EUR Mio.	486,6	534,7	564,5	506,1	528,6	535,3	566,1
Damen	EUR Mio.	246,4	260,8	279,8	242,9	253,7	256,9	271,7
Herren	EUR Mio.	146,3	150,0	154,0	136,6	142,7	144,5	152,8
Lingerie	EUR Mio.	48,8	54,1	58,8	50,6	52,9	53,5	56,6
Accessoires	EUR Mio.	45,1	69,8	71,9	75,9	79,3	80,3	84,9
Anteil	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Damen	%	50,6%	48,8%	49,6%	48,0%	48,0%	48,0%	48,0%
Herren	%	30,1%	28,1%	27,3%	27,0%	27,0%	27,0%	27,0%
Lingerie	%	10,0%	10,1%	10,4%	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%
Accessoires	%	9,3%	13,1%	12,7%	15,0%	15,0%	15,0%	15,0%
YoY	%	-13,6%	9,9%	5,6%	-10,3%	4,5%	1,3%	5,8%
Damen	%	-15,3%	5,8%	7,3%	-13,2%	4,5%	1,3%	5,8%
Herren	%	-12,3%	2,5%	2,7%	-11,3%	4,5%	1,3%	5,8%
Lingerie	%	-12,0%	10,8%	8,7%	-14,0%	4,5%	1,3%	5,8%
Accessoires	%	-9,6%	54,9%	3,0%	5,7%	4,5%	1,3%	5,8%
Umsatz (netto)	EUR Mio.	405,8	444,8	476,6	506,1	528,6	535,3	566,1
Eigenmarken	EUR Mio.	389,2	421,6	429,4	455,5	471,0	457,1	396,2
Fremdmarken	EUR Mio.	16,6	23,2	47,2	50,6	57,6	78,1	169,8
Anteil	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Eigenmarken	%	95,9%	94,8%	90,1%	90,0%	89,1%	85,4%	70,0%
Fremdmarken	%	4,1%	5,2%	9,9%	10,0%	10,9%	14,6%	30,0%
YoY	%	-14,5%	9,6%	7,1%	6,2%	4,5%	1,3%	5,8%
Eigenmarken	%	-15,3%	8,3%	1,8%	6,1%	3,4%	-2,9%	-13,3%
Fremdmarken	%	10,7%	39,8%	103,4%	7,2%	13,9%	35,6%	117,3%

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL

Erlösentwicklung nach Segmenten I, 2016-22e

IFRS (31.12.)		2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
Umsatz (netto)	EUR Mio.	544,6	525,8	507,1	495,4	379,3	522,9	541,8
Deutschland	EUR Mio.	453,7	435,4	417,7	406,6	302,0	406,8	410,8
Österreich	EUR Mio.	71,2	68,9	68,2	67,8	49,5	67,4	68,1
Luxemburg	EUR Mio.	16,7	18,2	17,8	17,1	12,1	16,9	17,0
Schweiz	EUR Mio.	3,0	3,2	3,4	3,8	3,2	3,9	3,9
Online	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	12,5	28,0	42,0
Anteil	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Deutschland	%	83,3%	82,8%	82,4%	82,1%	79,6%	77,8%	75,8%
Österreich	%	13,1%	13,1%	13,5%	13,7%	13,0%	12,9%	12,6%
Luxemburg	%	3,1%	3,5%	3,5%	3,5%	3,2%	3,2%	3,1%
Schweiz	%	0,5%	0,6%	0,7%	0,8%	0,9%	0,7%	0,7%
Online	EUR Mio.	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	3,3%	5,4%	7,8%
YoY	%	-3,8%	-3,4%	-3,6%	-2,3%	-23,4%	37,9%	3,6%
Deutschland	%	-4,3%	-4,0%	-4,1%	-2,6%	-25,7%	34,7%	1,0%
Österreich	%	-2,5%	-3,2%	-1,0%	-0,6%	-27,1%	36,2%	1,0%
Luxemburg	%	0,0%	9,2%	-2,6%	-3,7%	-29,3%	39,4%	1,0%
Schweiz	%	43,0%	7,3%	7,7%	10,7%	-15,0%	19,2%	1,0%
Online	EUR Mio.	n/a	n/a	n/a	n/a	n/a	124,0%	50,0%
Umsatz (netto)	EUR Mio.	544,6	525,8	507,1	495,4	379,3	522,9	541,8
Damen	EUR Mio.	261,4	252,4	243,4	237,8	182,1	251,0	260,1
Herren	EUR Mio.	147,0	142,0	136,9	133,7	102,4	141,2	146,3
Lingerie	EUR Mio.	54,5	52,6	50,7	49,5	37,9	52,3	54,2
Accessoires	EUR Mio.	81,7	78,9	76,1	74,3	56,9	78,4	81,3
Anteil	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Damen	%	48,0%	48,0%	48,0%	48,0%	48,0%	48,0%	48,0%
Herren	%	27,0%	27,0%	27,0%	27,0%	27,0%	27,0%	27,0%
Lingerie	%	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%	10,0%
Accessoires	%	15,0%	15,0%	15,0%	15,0%	15,0%	15,0%	15,0%
YoY	%	-3,8%	-3,4%	-3,6%	-2,3%	-23,4%	37,9%	3,6%
Damen	%	-3,8%	-3,4%	-3,6%	-2,3%	-23,4%	37,9%	3,6%
Herren	%	-3,8%	-3,4%	-3,6%	-2,3%	-23,4%	37,9%	3,6%
Lingerie	%	-3,8%	-3,4%	-3,6%	-2,3%	-23,4%	37,9%	3,6%
Accessoires	%	-3,8%	-3,4%	-3,6%	-2,3%	-23,4%	37,9%	3,6%
Umsatz (netto)	EUR Mio.	544,6	525,8	507,1	495,4	379,3	522,9	541,8
Eigenmarken	EUR Mio.	354,0	315,5	334,7	392,3	321,4	443,2	459,3
Fremdmarken	EUR Mio.	190,6	210,3	172,4	103,0	57,9	79,7	82,6
Anteil	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
Eigenmarken	%	65,0%	60,0%	66,0%	79,2%	84,7%	84,8%	84,8%
Fremdmarken	%	35,0%	40,0%	34,0%	20,8%	15,3%	15,2%	15,2%
YoY	%	-3,8%	-3,4%	-3,6%	-2,3%	-23,4%	37,9%	3,6%
Eigenmarken	%	-10,7%	-10,9%	6,1%	17,2%	-18,1%	37,9%	3,6%
Fremdmarken	%	12,2%	10,4%	-18,0%	-40,2%	-43,8%	37,8%	3,6%

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Weitere Segmentanalyse, 2009-15

IFRS (31.12.)		2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Anzahl Modemärkte		123	135	162	169	171	170	178
YoY		1,7%	9,8%	20,0%	4,3%	1,2%	-0,6%	4,7%
davon Deutschland		104	107	132	139	143	145	154
davon Österreich		17	26	28	27	25	22	21
davon Luxembourg		2	2	2	2	2	2	2
davon Schweiz		0	0	0	1	1	1	1
Nettoveränderung		2	12	27	7	2	-1	8
davon Organisches Wachstum		3	8	13	11	6	4	2
davon Akquisitionen		0	7	18	5	0	0	9
davon Schließungen/Verkäufe		-1	-3	-4	-9	-4	-5	-3
Durchschnittliche Anzahl an Stores		122	129	149	166	170	171	174
Nettoumsätze je Store	EUR Mio.	3,3	3,3	2,9	3,0	3,1	3,1	3,2
YoY	%	-15,9%	-0,1%	-10,7%	1,8%	3,2%	1,9%	1,0%
Verkaufsfläche	1.000 qm	200,0	213,0	257,6	269,1	272,4	270,8	284,0
Durchschnittliche Verkaufsfläche je Store	qm	1.626	1.578	1.590	1.592	1.593	1.593	1.595
Nettoumsatz je qm	EUR	2.029	2.088	1.850	1.881	1.941	1.977	1.993
Rohertrag je qm	EUR	1.003	1.101	954	995	1.078	1.079	1.074
LFL-Umsätze (YoY)	%	n/a	n/a	1,0%	-2,5%	3,6%	3,0%	3,0%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL								

Weitere Segmentanalyse, 2016-22e

IFRS (31.12.)		2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
Anzahl Modemärkte		183	182	178	172	170	170	170
YoY		2,8%	-0,5%	-2,2%	-3,4%	-1,2%	0,0%	0,0%
davon Deutschland		156	155	150	143	141	141	141
davon Österreich		22	22	23	24	24	24	24
davon Luxembourg		3	3	3	3	3	3	3
davon Schweiz		2	2	2	2	2	2	2
Nettoveränderung		5	-1	-2	0	-1	0	0
davon Organisches Wachstum		5	2	1	6	1	0	0
davon Akquisitionen		0	0	0	0	0	0	0
davon Schließungen/Verkäufe		0	-3	-3	-6	-2	0	0
Durchschnittliche Anzahl an Stores		181	183	180	175	171	170	170
Nettoumsätze je Store	EUR Mio.	3,0	2,9	2,8	2,9	2,2	3,1	3,2
YoY	%	-6,4%	-2,9%	-1,4%	1,1%	-22,5%	37,9%	3,6%
Verkaufsfläche	1.000 qm	292,2	290,6	287,3	287,3	285,6	285,6	285,6
Durchschnittliche Verkaufsfläche je Store	qm	1.597	1.596	1.614	1.670	1.680	1.680	1.680
Nettoumsatz je qm	EUR	1.864	1.810	1.765	1.725	1.328	1.831	1.897
Rohertrag je qm	EUR	986	970	965	961	722	996	1.058
LFL-Umsätze (YoY)	%	-4,6%	-4,5%	-3,5%	-1,0%	-18,0%	19,0%	9,9%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN								

Bilanz (Aktiva), 2009-15

IFRS (31.12.)		2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
AKTIVA								
Immaterielle Vermögenswerte	EUR Mio.	2,6	3,0	3,5	5,9	6,2	6,8	6,7
Sachanlagen	EUR Mio.	63,8	52,2	50,7	64,7	72,2	72,5	81,6
Nutzungsrechte	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Grundstücke	EUR Mio.	3,4	3,4	3,4	2,0	1,5	1,5	0,4
Latente Steuern	EUR Mio.	2,2	8,3	7,9	7,8	8,6	11,8	10,5
Sonstige Vermögensgegenstände	EUR Mio.	0,7	0,6	0,9	0,5	0,5	0,5	0,5
Langfristige Vermögenswerte	EUR Mio.	72,6	67,5	66,4	80,9	89,1	93,1	99,7
Vorräte	EUR Mio.	53,6	56,7	73,5	78,2	77,5	75,6	81,3
DIO	d	-102	-94	-102	-115	-119	-113	-108
Lagerumschlag	x	9,1	9,4	7,7	1,7	0,0	0,0	0,0
Forderungen aus Lief. und Leist.	EUR Mio.	0,6	1,3	1,2	0,1	0,1	0,2	1,9
DSO	0	1	1	1	0	0	0	1
Übrige Forderungen	EUR Mio.	41,1	3,9	6,0	8,9	7,0	5,5	8,2
Bankguthaben und kurzfristige Wertpapiere	EUR Mio.	37,0	33,0	40,0	42,1	54,5	69,7	52,1
in % der Bilanzsumme	%	18,0%	20,3%	21,4%	20,0%	23,9%	28,5%	21,4%
Eigene Anteile	EUR Mio.	0,0	0,3	0,2	0,3	0,0	0,0	0,0
Kurzfristige Vermögenswerte	EUR Mio.	132,3	95,2	121,0	129,5	139,1	150,9	143,5
Rechnungsabgrenzungsposten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Zur Veräußerung stehende finanzielle Vermögenswerte	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,3	0,3	0,3
Summa Aktiva	EUR Mio.	205,0	162,7	187,4	210,5	228,4	244,3	243,4
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL								

Bilanz (Aktiva), 2016-22e

IFRS (31.12.)		2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
AKTIVA								
Immaterielle Vermögenswerte	EUR Mio.	6,5	5,6	4,8	4,1	3,8	3,8	3,8
Sachanlagen	EUR Mio.	78,1	75,0	69,0	23,8	19,0	24,9	30,9
Nutzungsrechte	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	207,2	186,5	167,8	159,4
Grundstücke	EUR Mio.	0,4	0,4	0,4	0,0	0,0	0,0	0,0
Latente Steuern	EUR Mio.	10,0	7,4	9,0	22,9	23,1	23,3	23,5
Sonstige Vermögensgegenstände	EUR Mio.	0,4	0,3	0,2	0,4	0,4	0,4	0,4
Langfristige Vermögenswerte	EUR Mio.	95,5	88,6	83,4	258,3	232,7	220,2	218,0
Vorräte	EUR Mio.	75,4	73,7	78,7	73,4	77,0	80,9	84,9
DIO	d	-110	-110	-119	-125	-156	-119	-125
Lagerumschlag	x	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Forderungen aus Lief. und Leist.	EUR Mio.	0,6	0,6	0,0	0,1	0,1	0,1	0,1
DSO	0	0	0	0	0	0	0	0
Übrige Forderungen	EUR Mio.	8,0	14,6	9,7	7,5	7,3	7,2	7,1
Bankguthaben und kurzfristige Wertpapiere	EUR Mio.	42,8	63,3	54,9	70,1	82,0	61,1	56,9
in % der Bilanzsumme	%	19,2%	26,3%	24,2%	17,1%	20,6%	16,5%	15,5%
Eigene Anteile	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Kurzfristige Vermögenswerte	EUR Mio.	126,8	152,2	143,4	151,0	166,5	149,3	149,0
Rechnungsabgrenzungsposten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Zur Veräußerung stehende finanzielle Vermögenswerte	EUR Mio.	0,3	0,3	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Summa Aktiva	EUR Mio.	222,6	241,1	226,8	409,4	399,2	369,5	366,9
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN								

Bilanz (Passiva), 2009-15

IFRS (31.12.)		2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
PASSIVA								
Gezeichnetes Kapital	EUR Mio.	15,9	15,9	18,5	17,6	17,6	18,5	18,5
Kapitalrücklage	EUR Mio.	138,2	101,0	123,5	119,4	119,4	127,4	127,4
Übriges kumuliertes Eigenkapital	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	-1,6	-2,7	-2,2
Bilanzgewinn/-verlust	EUR Mio.	-84,7	-75,7	-67,2	-57,1	-43,4	-37,6	-38,9
Anteile anderer Gesellschafter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Eigenkapital	EUR Mio.	69,3	41,2	74,8	79,9	92,0	105,6	104,9
Eigenkapitalquote	%	33,8%	25,3%	39,9%	38,0%	40,3%	43,2%	43,1%
Rechnungsabgrenzungsposten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	EUR Mio.	4,8	4,4	4,1	3,8	3,5	3,2	2,9
Rückstellungen	EUR Mio.	0,9	1,0	1,1	1,2	1,5	1,5	1,5
Latente Steuern	EUR Mio.	0,3	0,6	0,3	0,1	0,1	0,0	0,1
Sonstige Verbindlichkeiten	EUR Mio.	0,0	0,2	0,7	1,3	2,5	4,0	4,7
Verpflichtungen aus Finanzierungsleasing	EUR Mio.	45,2	36,3	27,7	41,1	48,6	47,7	49,5
Rückstellungen für Pensionen	EUR Mio.	3,3	4,6	4,3	4,1	5,9	7,1	5,9
Summe Langfristige Schulden	EUR Mio.	54,5	47,2	38,2	51,8	62,1	63,5	64,6
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	EUR Mio.	13,6	14,2	15,0	15,8	10,3	10,2	11,7
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	EUR Mio.	33,1	27,8	30,6	33,8	34,2	31,7	32,0
in % der Erlöse	%	8,2%	6,3%	6,4%	6,7%	6,5%	5,9%	5,7%
Sonstige Rückstellungen	EUR Mio.	4,7	2,8	2,4	2,5	3,6	4,2	3,4
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	EUR Mio.	19,6	19,5	16,9	17,5	19,5	20,4	19,8
Verbindlichkeiten aus Kundenkarte	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Steuerschulden	EUR Mio.	1,2	0,3	0,0	1,5	1,3	2,4	0,2
Verpflichtungen aus Finanzierungsleasing	EUR Mio.	9,0	9,8	9,4	7,6	5,4	6,3	6,8
Summe kurzfristige Schulden	EUR Mio.	81,2	74,4	74,4	78,8	74,3	75,1	74,0
Potenzieller Abfindungsanspruch der Minderheitsgesellschafter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Summe Passiva	EUR Mio.	205,0	162,7	187,4	210,5	228,4	244,3	243,4
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL								

Bilanz (Passiva), 2016-22e

IFRS (31.12.)		2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
PASSIVA								
Gezeichnetes Kapital	EUR Mio.	18,5	18,5	18,5	18,5	18,5	18,5	18,5
Kapitalrücklage	EUR Mio.	127,4	127,4	127,4	127,4	127,4	127,4	127,4
Übriges kumuliertes Eigenkapital	EUR Mio.	-2,3	-2,1	-2,2	-2,9	-2,9	-2,9	-2,9
Bilanzgewinn/-verlust	EUR Mio.	-47,7	-43,9	-47,4	-77,0	-120,4	-135,4	-141,1
Anteile anderer Gesellschafter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Eigenkapital	EUR Mio.	95,8	99,9	96,3	66,1	22,6	7,7	1,9
Eigenkapitalquote	%	43,1%	41,4%	42,5%	16,1%	5,7%	2,1%	0,5%
Rechnungsabgrenzungsposten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	EUR Mio.	2,6	2,3	1,9	1,6	46,5	48,8	51,2
Rückstellungen	EUR Mio.	1,2	1,3	1,4	1,3	1,4	1,6	1,7
Latente Steuern	EUR Mio.	0,1	0,1	0,1	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige Verbindlichkeiten	EUR Mio.	4,7	5,4	4,9	3,2	3,6	3,9	4,3
Verpflichtungen aus Finanzierungsleasing	EUR Mio.	46,3	50,2	47,3	223,3	212,1	207,9	210,0
Rückstellungen für Pensionen	EUR Mio.	5,8	5,5	5,2	5,6	5,4	5,3	5,1
Summe Langfristige Schulden	EUR Mio.	60,7	64,7	60,8	235,1	269,0	267,4	272,4
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	EUR Mio.	10,9	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	EUR Mio.	25,3	27,6	25,1	26,0	25,7	25,4	25,2
in % der Erlöse	%	4,6%	5,3%	4,9%	5,2%	6,8%	4,9%	4,6%
Sonstige Rückstellungen	EUR Mio.	4,5	4,4	5,6	5,2	5,1	4,6	3,8
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	EUR Mio.	19,5	24,3	21,9	23,3	22,2	21,2	20,2
Verbindlichkeiten aus Kundenkarte	EUR Mio.	0,0	10,4	9,8	11,7	11,8	0,0	0,0
Steuerschulden	EUR Mio.	0,1	3,8	0,3	0,3	0,5	0,5	0,5
Verpflichtungen aus Finanzierungsleasing	EUR Mio.	5,8	5,7	6,7	41,5	41,9	42,3	42,7
Summe kurzfristige Schulden	EUR Mio.	66,0	76,4	69,7	108,2	107,5	94,3	92,7
Potenzieller Abfindungsanspruch der Minderheitsgesellschafter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Summe Passiva	EUR Mio.	222,6	241,1	226,8	409,4	399,2	369,5	366,9
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN								

Bilanz (Aktiva, normalisiert), 2009-15

IFRS (31.12.)		2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
AKTIVA								
Immaterielle Vermögenswerte	%	1,2%	1,8%	1,9%	2,8%	2,7%	2,8%	2,8%
Sachanlagen	%	31,1%	32,1%	27,0%	30,8%	31,6%	29,7%	33,5%
Nutzungsrechte	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Grundstücke	%	1,6%	2,1%	1,8%	1,0%	0,7%	0,6%	0,2%
Latente Steuern	%	1,1%	5,1%	4,2%	3,7%	3,8%	4,8%	4,3%
Sonstige Vermögensgegenstände	%	0,3%	0,4%	0,5%	0,2%	0,2%	0,2%	0,2%
Langfristige Vermögenswerte	%	35,4%	41,5%	35,4%	38,5%	39,0%	38,1%	40,9%
Vorräte	%	26,2%	34,9%	39,2%	37,1%	33,9%	30,9%	33,4%
Forderungen aus Lief. und Leist.	%	0,3%	0,8%	0,6%	0,0%	0,0%	0,1%	0,8%
Übrige Forderungen	%	20,1%	2,4%	3,2%	4,2%	3,1%	2,3%	3,4%
Bankguthaben und kurzfristige Wertpapiere	%	18,0%	20,3%	21,4%	20,0%	23,9%	28,5%	21,4%
Eigene Anteile	%	0,0%	0,2%	0,1%	0,1%	0,0%	0,0%	0,0%
Kurzfristige Vermögenswerte	%	64,6%	58,5%	64,6%	61,5%	60,9%	61,8%	58,9%
Rechnungsabgrenzungsposten	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Zur Veräußerung stehende finanzielle Vermögenswerte	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,1%	0,1%	0,1%
Summa Aktiva	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL								

Bilanz (Aktiva, normalisiert), 2016-22e

IFRS (31.12.)		2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
AKTIVA								
Immaterielle Vermögenswerte	%	2,9%	2,3%	2,1%	1,0%	0,9%	1,0%	1,0%
Sachanlagen	%	35,1%	31,1%	30,4%	5,8%	4,8%	6,7%	8,4%
Nutzungsrechte	%	0,0%	0,0%	0,0%	50,6%	46,7%	45,4%	43,4%
Grundstücke	%	0,2%	0,2%	0,2%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Latente Steuern	%	4,5%	3,1%	4,0%	5,6%	5,8%	6,3%	6,4%
Sonstige Vermögensgegenstände	%	0,2%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%
Langfristige Vermögenswerte	%	42,9%	36,8%	36,8%	63,1%	58,3%	59,6%	59,4%
Vorräte	%	33,9%	30,6%	34,7%	17,9%	19,3%	21,9%	23,1%
Forderungen aus Lief. und Leist.	%	0,3%	0,3%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Übrige Forderungen	%	3,6%	6,0%	4,3%	1,8%	1,8%	1,9%	1,9%
Bankguthaben und kurzfristige Wertpapiere	%	19,2%	26,3%	24,2%	17,1%	20,6%	16,5%	15,5%
Eigene Anteile	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Kurzfristige Vermögenswerte	%	57,0%	63,1%	63,2%	36,9%	41,7%	40,4%	40,6%
Rechnungsabgrenzungsposten	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Zur Veräußerung stehende finanzielle Vermögenswerte	%	0,1%	0,1%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Summa Aktiva	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN								

Bilanz (Passiva, normalisiert), 2009-15

IFRS (31.12.)		2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
PASSIVA								
Gezeichnetes Kapital	%	7,7%	9,7%	9,9%	8,4%	7,7%	7,6%	7,6%
Kapitalrücklage	%	67,4%	62,1%	65,9%	56,7%	52,3%	52,2%	52,3%
Übriges kumuliertes Eigenkapital	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	-0,7%	-1,1%	-0,9%
Bilanzgewinn/-verlust	%	-41,3%	-46,5%	-35,9%	-27,1%	-19,0%	-15,4%	-16,0%
Anteile anderer Gesellschafter	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Eigenkapital	%	33,8%	25,3%	39,9%	38,0%	40,3%	43,2%	43,1%
Rechnungsabgrenzungsposten	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	%	2,3%	2,7%	2,2%	1,8%	1,5%	1,3%	1,2%
Rückstellungen	%	0,4%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%	0,6%
Latente Steuern	%	0,2%	0,4%	0,2%	0,1%	0,1%	0,0%	0,1%
Sonstige Verbindlichkeiten	%	0,0%	0,2%	0,4%	0,6%	1,1%	1,6%	1,9%
Verpflichtungen aus Finanzierungsleasing	%	22,0%	22,3%	14,8%	19,5%	21,3%	19,5%	20,3%
Rückstellungen für Pensionen	%	1,6%	2,8%	2,3%	2,0%	2,6%	2,9%	2,4%
Summe Langfristige Schulden	%	26,6%	29,0%	20,4%	24,6%	27,2%	26,0%	26,5%
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	%	6,6%	8,7%	8,0%	7,5%	4,5%	4,2%	4,8%
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	%	16,2%	17,1%	16,3%	16,0%	14,9%	13,0%	13,2%
Sonstige Rückstellungen	%	2,3%	1,7%	1,3%	1,2%	1,6%	1,7%	1,4%
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	%	9,5%	12,0%	9,0%	8,3%	8,5%	8,3%	8,1%
Verbindlichkeiten aus Kundenkarte	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Steuerschulden	%	0,6%	0,2%	0,0%	0,7%	0,6%	1,0%	0,1%
Verpflichtungen aus Finanzierungsleasing	%	4,4%	6,0%	5,0%	3,6%	2,4%	2,6%	2,8%
Summe kurzfristige Schulden	%	39,6%	45,7%	39,7%	37,4%	32,5%	30,7%	30,4%
Potenzieller Abfindungsanspruch der Minderheitsgesellschafter	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Summe Passiva	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL								

Bilanz (Passiva, normalisiert), 2016-22e

IFRS (31.12.)		2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
PASSIVA								
Gezeichnetes Kapital	%	8,3%	7,7%	8,2%	4,5%	4,6%	5,0%	5,0%
Kapitalrücklage	%	57,2%	52,8%	56,2%	31,1%	31,9%	34,5%	34,7%
Übriges kumuliertes Eigenkapital	%	-1,0%	-0,9%	-1,0%	-0,7%	-0,7%	-0,8%	-0,8%
Bilanzgewinn/-verlust	%	-21,5%	-18,2%	-20,9%	-18,8%	-30,2%	-36,6%	-38,5%
Anteile anderer Gesellschafter	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Eigenkapital	%	43,1%	41,4%	42,5%	16,1%	5,7%	2,1%	0,5%
Rechnungsabgrenzungsposten	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	%	1,2%	0,9%	0,9%	0,4%	11,6%	13,2%	14,0%
Rückstellungen	%	0,6%	0,5%	0,6%	0,3%	0,4%	0,4%	0,5%
Latente Steuern	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Sonstige Verbindlichkeiten	%	2,1%	2,2%	2,1%	0,8%	0,9%	1,1%	1,2%
Verpflichtungen aus Finanzierungsleasing	%	20,8%	20,8%	20,9%	54,5%	53,1%	56,3%	57,2%
Rückstellungen für Pensionen	%	2,6%	2,3%	2,3%	1,4%	1,4%	1,4%	1,4%
Summe Langfristige Schulden	%	27,3%	26,8%	26,8%	57,4%	67,4%	72,4%	74,2%
Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten	%	4,9%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	%	11,3%	11,4%	11,1%	6,3%	6,4%	6,9%	6,9%
Sonstige Rückstellungen	%	2,0%	1,8%	2,5%	1,3%	1,3%	1,2%	1,0%
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	%	8,8%	10,1%	9,7%	5,7%	5,6%	5,7%	5,5%
Verbindlichkeiten aus Kundenkarte	%	0,0%	4,3%	4,3%	2,8%	3,0%	0,0%	0,0%
Steuerschulden	%	0,0%	1,6%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%
Verpflichtungen aus Finanzierungsleasing	%	2,6%	2,4%	3,0%	10,1%	10,5%	11,4%	11,6%
Summe kurzfristige Schulden	%	29,7%	31,7%	30,7%	26,4%	26,9%	25,5%	25,3%
Potenzieller Abfindungsanspruch der Minderheitsgesellschafter	%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
Summe Passiva	%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%	100,0%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN								

Cashflow-Statement, 2009-15

IFRS (31.12.)		2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Jahresüberschuss vor Steuern	EUR Mio.	-7,1	22,6	12,9	16,2	24,6	21,2	12,1
Abschreibungen	EUR Mio.	17,8	13,6	14,8	15,0	14,0	15,4	16,3
Δ langfristige Rückstellungen	EUR Mio.	-0,2	-0,2	-0,3	-0,1	2,0	1,2	-1,2
Zahlungswirksame Erträge	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Nicht zahlungswirksame Aufwendungen/ Erträge	EUR Mio.	14,2	10,3	11,3	0,5	-0,5	0,0	1,4
Cashflow	EUR Mio.	24,7	46,3	38,7	31,5	40,1	37,8	28,5
Δ Vorräte, Forderungen Lief. & Leist.	EUR Mio.	-19,5	1,3	-18,7	-6,4	2,5	3,4	-10,1
Δ Verbindlichkeiten Lief. & Leist.	EUR Mio.	5,2	-0,2	-9,5	2,7	0,4	-2,5	0,3
Δ Sonstige Bilanzpositionen	EUR Mio.	-7,1	-22,3	-2,8	1,8	1,8	2,9	-0,5
Gezahlte Zinsen	EUR Mio.	-0,2	-0,2	-0,2	-0,3	0,0	0,0	0,0
Zinsergebnis	EUR Mio.	3,1	0,6	3,5	4,3	4,3	5,0	4,9
Ergebnis aus dem Abgang von Anlagevermögen	EUR Mio.	0,3	0,5	0,1	1,2	0,0	0,0	0,0
Erhaltene Zinsen	EUR Mio.	0,3	0,0	0,2	0,1	0,0	0,0	0,0
Gezahlte Ertragssteuern	EUR Mio.	-0,1	-0,5	-5,0	-4,3	-7,1	-9,3	-5,0
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	0,4	0,2	2,6	0,0	-1,1	-0,9	1,4
Mittelzufluss aus laufender Geschäftstätigkeit	EUR Mio.	7,2	25,8	8,8	30,7	40,9	36,4	19,5
YoY	%	-131,8%	258,7%	-65,8%	247,4%	33,4%	-11,1%	-46,3%
Einzahlungen aus Abgängen von Sachanlagevermögen	EUR Mio.	0,9	0,6	0,0	1,5	1,9	0,2	0,2
Auszahlungen für Investitionen in SAV und IAV	EUR Mio.	-3,8	-4,4	-12,5	-11,5	-11,1	-11,7	-13,3
Auszahlungen für Unternehmenserwerb	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,3	0,0	0,0	-3,5
Auszahlungen für Investitionen in das Planvermögen	EUR Mio.	-35,0	-12,9	-0,7	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Investiver Cashflow	EUR Mio.	-37,8	-16,8	-13,2	-9,7	-9,2	-11,4	-16,6
YoY	%	n/a	-55,7%	-21,2%	-26,5%	-5,7%	24,6%	45,8%
Free Cashflow	EUR Mio.	-30,7	9,0	-4,4	21,0	31,8	24,9	2,9
YoY	%	64,7%	-129,5%	-148,5%	-578,4%	51,6%	-21,5%	-88,5%
Kapitalerhöhung	EUR Mio.	53,1	-37,2	25,2	0,0	0,0	8,9	0,0
Einzahlungen von Minderheitsgesellschaftern	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Dividendenausschüttung	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	-7,4	-7,9	-9,2
Erwerb eigener Anteile	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	-5,0	0,0	0,0	0,0
Δ Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	-2,5	0,2	0,5	0,6	-5,8	-0,5	1,2
Saldo aus Finanzierungsleasing	EUR Mio.	-8,6	-8,1	-8,9	-13,6	5,3	0,0	-7,6
Δ Kundenkartenverbindlichkeiten	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Auszahlung für Minderheitsgesellschafter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,3	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	0,4	32,0	-5,6	-0,8	-11,4	-10,3	-4,9
Finanzierungscashflow	EUR Mio.	42,4	-13,1	11,4	-18,9	-19,4	-9,8	-20,5
YoY	%	133,0%	n/a	n/a	n/a	2,5%	-49,3%	108,3%
Δ Liquidität	EUR Mio.	11,8	-4,0	7,1	2,1	12,4	15,1	-17,6
Zahlungsmittel zu Beginn des Geschäftsjahres	EUR Mio.	25,2	37,0	33,0	40,0	42,1	54,5	69,7
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Zahlungsmittel am Ende des Geschäftsjahres	EUR Mio.	37,0	33,0	40,0	42,1	54,5	69,7	52,1

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL

Cashflow-Statement, 2016-22e

IFRS (31.12.)		2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
Jahresüberschuss vor Steuern	EUR Mio.	1,7	10,7	-1,6	7,9	-45,2	-16,0	-1,7
Abschreibungen	EUR Mio.	16,7	16,5	17,4	45,8	51,6	49,0	46,6
Δ langfristige Rückstellungen	EUR Mio.	-0,3	-0,3	-0,2	0,3	0,0	0,0	0,0
Zahlungswirksame Erträge	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Nicht zahlungswirksame Aufwendungen/ Erträge	EUR Mio.	2,2	-8,9	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Cashflow	EUR Mio.	20,3	18,0	15,5	54,0	6,4	33,0	44,9
Δ Vorräte, Forderungen Lief. & Leist.	EUR Mio.	7,4	-4,8	0,4	7,5	-3,5	-3,7	-3,9
Δ Verbindlichkeiten Lief. & Leist.	EUR Mio.	-6,8	2,3	-2,5	0,9	-0,3	-0,3	-0,3
Δ Sonstige Bilanzpositionen	EUR Mio.	0,7	5,5	-1,6	-0,8	-0,8	-1,2	-1,4
Gezahlte Zinsen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Zinsergebnis	EUR Mio.	4,9	4,9	4,9	16,7	18,5	16,8	17,2
Ergebnis aus dem Abgang von Anlagevermögen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Erhaltene Zinsen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Gezahlte Ertragssteuern	EUR Mio.	-1,1	-0,5	-6,1	-16,6	3,5	4,6	0,3
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	-3,3	-4,2	-0,9	0,1	0,0	0,0	0,0
Mittelzufluss aus laufender Geschäftstätigkeit	EUR Mio.	22,2	21,2	9,9	61,7	23,8	49,2	56,8
YoY	%	13,7%	-4,7%	-53,2%	523,5%	-61,5%	107,0%	15,4%
Einzahlungen aus Abgängen von Sachanlagevermögen	EUR Mio.	0,2	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Auszahlungen für Investitionen in SAV und IAV	EUR Mio.	-11,0	-12,4	-10,6	-206,7	-25,7	-36,3	-44,1
Auszahlungen für Unternehmenserwerb	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Auszahlungen für Investitionen in das Planvermögen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	0,0	27,2	4,7	202,5	0,0	0,0	0,0
Investiver Cashflow	EUR Mio.	-10,8	14,8	-5,9	-4,2	-25,7	-36,3	-44,1
YoY	%	-34,9%	n/a	n/a	-28,8%	507,3%	41,4%	21,5%
Free Cashflow	EUR Mio.	11,4	35,9	3,9	57,4	-1,9	12,9	12,6
YoY	%	295,8%	216,3%	-89,0%	1355,4%	-103,4%	-764,0%	-1,9%
Kapitalerhöhung	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Einzahlungen von Minderheitsgesellschaftern	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Dividendenausschüttung	EUR Mio.	-9,3	0,0	-0,9	0,0	-1,9	-3,7	-4,6
Erwerb eigener Anteile	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Δ Bankverbindlichkeiten	EUR Mio.	-1,1	-10,9	-0,3	-0,3	44,8	2,3	2,4
Saldo aus Finanzierungsleasing	EUR Mio.	-4,1	3,8	-1,9	194,0	-29,2	-20,6	-14,7
Δ Kundenkartenverbindlichkeiten	EUR Mio.	0,0	10,4	-0,6	1,9	0,1	-11,8	0,0
Auszahlung für Minderheitsgesellschafter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	-6,2	-18,6	-8,6	-237,9	0,0	0,0	0,0
Finanzierungscashflow	EUR Mio.	-20,7	-15,4	-12,4	-42,3	13,9	-33,8	-16,8
YoY	%	1,0%	-25,6%	-19,6%	242,3%	n/a	n/a	-50,1%
Δ Liquidität	EUR Mio.	-9,3	20,6	-8,4	15,2	11,9	-20,9	-4,2
Zahlungsmittel zu Beginn des Geschäftsjahres	EUR Mio.	52,1	42,8	63,3	54,9	70,1	82,0	61,1
Sonstige operative Anpassungen	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Zahlungsmittel am Ende des Geschäftsjahres	EUR Mio.	42,8	63,3	54,9	70,1	82,0	61,1	56,9

QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Auf einen Blick I, 2009-15

IFRS (31.12.)		2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Key Data								
Nettoumsatz	EUR Mio.	405,8	444,8	476,6	506,1	528,6	535,3	566,1
Rohertrag	EUR Mio.	200,6	234,4	245,6	267,9	293,7	292,0	304,9
EBITDA	EUR Mio.	12,5	37,8	31,2	35,5	42,9	41,5	33,3
EBIT	EUR Mio.	-5,4	24,3	16,4	20,5	28,9	26,2	17,0
EBT	EUR Mio.	-8,5	23,7	12,9	16,2	24,6	21,2	12,1
Nettoergebnis	EUR Mio.	-8,6	28,5	8,5	10,1	18,6	14,1	7,9
Anzahl Mitarbeiter		4.702	4.174	4.480	4.390	4.294	4.213	4.203
Je Aktie								
Kurs Hoch	EUR	n/a	n/a	10,20	6,60	9,93	13,91	13,84
Kurs Tief	EUR	n/a	n/a	3,90	4,01	4,84	9,09	9,41
Durchschnitts-/Schlusskurs	EUR	n/a	n/a	8,25	5,27	7,57	11,57	11,36
EPS	EUR	-0,54	1,80	0,46	0,54	1,05	0,77	0,43
CFPS	EUR	0,68	2,28	1,50	1,68	2,19	1,98	1,54
BVPS	EUR	4,37	2,60	4,04	4,32	5,22	5,72	5,66
NAV	EUR	4,37	2,60	4,04	4,32	5,22	5,72	5,66
Dividende	EUR	0,00	0,00	0,00	0,40	0,45	0,50	0,50
Profitabilitätskennzahlen								
Rohertragsmarge	%	49,4%	52,7%	51,5%	52,9%	55,6%	54,6%	53,9%
EBITDA-Marge	%	3,1%	8,5%	6,5%	7,0%	8,1%	7,8%	5,9%
EBIT-Marge	%	-1,3%	5,5%	3,4%	4,0%	5,5%	4,9%	3,0%
EBT-Marge	%	-2,1%	5,3%	2,7%	3,2%	4,7%	4,0%	2,1%
Netto-Marge	%	-2,1%	6,4%	1,8%	2,0%	3,5%	2,6%	1,4%
FCF-Marge	%	-7,6%	2,0%	-0,9%	4,1%	6,0%	4,7%	0,5%
ROE	%	-18,2%	51,6%	14,7%	13,0%	21,6%	14,3%	7,5%
ROCE	%	9,7%	30,1%	21,6%	21,0%	23,9%	22,9%	16,2%
CE/Umsatz	%	21,5%	19,2%	20,6%	22,7%	23,1%	23,0%	24,6%
NWC/Umsatz	%	5,2%	6,8%	9,2%	8,8%	8,2%	8,2%	9,0%
Pro-Kopf-Umsatz	KEUR	86,3	106,6	106,4	115,3	123,1	127,1	134,7
Pro-Kopf-EBIT	KEUR	-1,1	5,8	3,7	4,7	6,7	6,2	4,0
DSO	d	1	1	1	0	0	0	1
Inventory days	d	48	46	56	56	53	51	52
Capex/Umsatz	%	0,9%	1,0%	2,6%	2,3%	2,1%	2,2%	2,3%
Wachstumsraten								
Nettoumsatz	%	-14,5%	9,6%	7,1%	6,2%	4,5%	1,3%	5,8%
EBITDA	%	n/a	203,4%	-17,6%	13,8%	20,8%	-3,1%	-19,9%
EBIT	%	-90,3%	n/a	-32,5%	25,0%	41,1%	-9,4%	-35,1%
EBT	%	-86,2%	n/a	-45,6%	25,4%	52,3%	-13,8%	-42,8%
Nettoergebnis	%	-85,4%	n/a	-70,1%	18,5%	84,4%	-23,8%	-44,1%
EPS	%	-85,4%	n/a	-74,4%	18,5%	93,7%	-27,3%	-44,2%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL								

Auf einen Blick I, 2016-22e

IFRS (31.12.)		2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
Key Data								
Nettoumsatz	EUR Mio.	544,6	525,8	507,1	495,4	379,3	522,9	541,8
Rohertrag	EUR Mio.	288,1	281,8	277,3	275,9	206,2	284,5	302,2
EBITDA	EUR Mio.	23,3	32,0	20,7	70,3	24,9	49,8	62,1
EBIT	EUR Mio.	6,6	15,6	3,3	24,5	-26,7	0,8	15,5
EBT	EUR Mio.	1,7	10,7	-1,6	7,9	-45,2	-16,0	-1,7
Nettoergebnis	EUR Mio.	0,4	3,9	-2,6	5,1	-41,6	-11,2	-1,2
Anzahl Mitarbeiter		4.082	3.746	3.780	3.612	3.426	3.426	3.426
Je Aktie								
Kurs Hoch	EUR	9,85	6,32	6,74	4,04	5,00		
Kurs Tief	EUR	4,62	4,65	2,93	2,96	2,20		
Durchschnitts-/Schlusskurs	EUR	7,20	5,56	3,18	3,32	2,48	2,48	2,48
EPS	EUR	0,02	0,21	-0,14	0,28	-2,25	-0,61	-0,06
CFPS	EUR	0,99	1,47	0,85	2,90	0,35	1,78	2,43
BVPS	EUR	5,18	5,40	5,20	3,57	1,22	0,42	0,10
NAV	EUR	5,18	5,40	5,20	3,57	1,22	0,42	0,10
Dividende	EUR	0,00	0,05	0,00	0,10	0,20	0,25	0,25
Kursziel	EUR							5,90
Performance bis Kursziel	%							137,9%
Profitabilitätskennzahlen								
Rohertragsmarge	%	52,9%	53,6%	54,7%	55,7%	54,4%	54,4%	55,8%
EBITDA-Marge	%	4,3%	6,1%	4,1%	14,2%	6,6%	9,5%	11,5%
EBIT-Marge	%	1,2%	3,0%	0,7%	4,9%	-7,0%	0,1%	2,9%
EBT-Marge	%	0,3%	2,0%	-0,3%	1,6%	-11,9%	-3,1%	-0,3%
Netto-Marge	%	0,1%	0,7%	-0,5%	1,0%	-11,0%	-2,1%	-0,2%
FCF-Marge	%	2,1%	6,8%	0,8%	11,6%	-0,5%	2,5%	2,3%
ROE	%	0,4%	3,9%	-2,6%	6,3%	-93,8%	-74,0%	-24,3%
ROCE	%	11,7%	17,1%	11,1%	63,4%	22,8%	40,2%	44,7%
CE/Umsatz	%	24,9%	24,2%	25,1%	15,2%	19,6%	16,1%	17,4%
NWC/Umsatz	%	9,3%	8,9%	10,6%	9,6%	13,6%	10,6%	11,0%
Pro-Kopf-Umsatz	KEUR	133,4	140,4	134,2	137,1	110,7	152,6	158,2
Pro-Kopf-EBIT	KEUR	1,6	4,2	0,9	6,8	-7,8	0,2	4,5
DSO	d	0	0	0	0	0	0	0
Inventory days	d	-110	-110	-119	-125	-156	-119	-125
Capex/Umsatz	%	2,0%	2,4%	2,1%	41,7%	6,8%	7,0%	8,1%
Wachstumsraten								
Nettoumsatz	%	-3,8%	-3,4%	-3,6%	-2,3%	-23,4%	37,9%	3,6%
EBITDA	%	-30,0%	37,4%	-35,3%	239,6%	-64,6%	100,0%	24,6%
EBIT	%	-60,9%	134,2%	-78,5%	632,9%	n/a	n/a	n/a
EBT	%	-85,9%	525,1%	n/a	n/a	n/a	-64,5%	-89,6%
Nettoergebnis	%	-94,8%	841,0%	n/a	n/a	n/a	-73,0%	-89,6%
EPS	%	-94,8%	841,0%	n/a	n/a	n/a	-73,0%	-89,6%
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN								

Auf einen Blick II, 2009-15

IFRS (31.12.)		2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015
Bilanzkennzahlen								
Sachanlagevermögen	EUR Mio.	72,6	67,5	66,4	80,9	89,1	93,1	99,7
Umlaufvermögen	EUR Mio.	132,3	95,2	121,0	129,5	139,1	150,9	143,5
Eigenkapital	EUR Mio.	69,3	41,2	74,8	79,9	92,0	105,6	104,9
Verbindlichkeiten	EUR Mio.	135,7	121,5	112,6	130,5	136,4	138,6	138,5
Anlagenintensität	%	31,1%	32,1%	27,0%	30,8%	31,6%	29,7%	33,5%
EK-Quote	%	33,8%	25,3%	39,9%	38,0%	40,3%	43,2%	43,1%
Gearing (Nettoverschuldung/EK)	%	51,3%	76,9%	21,6%	32,9%	14,5%	-2,1%	17,9%
Bruttoverschuldung/EBIT	x	-3,4	0,8	1,2	1,0	0,5	0,5	0,9
Working Capital	EUR Mio.	21,1	30,3	44,1	44,5	43,4	44,0	51,1
Capital Employed	EUR Mio.	87,4	85,5	98,2	115,1	121,9	123,3	139,4
Enterprise Value								
Anzahl Aktien	Mio.	n/a	n/a	18,5	18,5	17,6	18,5	18,5
Marktkapitalisierung (Durchschnitt)	EUR Mio.	n/a	n/a	152,7	97,5	133,4	213,8	210,3
Marktkapitalisierung (Hoch)	EUR Mio.	n/a	n/a	188,8	122,2	175,0	257,0	256,2
Marktkapitalisierung (Tief)	EUR Mio.	n/a	n/a	72,2	74,2	85,3	167,9	174,2
Nettoverschuldung	EUR Mio.	35,6	31,7	16,2	26,3	13,3	-2,2	18,8
Pensionsrückstellungen	EUR Mio.	3,3	4,6	4,3	4,1	5,9	7,1	5,9
Anteile Dritter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Enterprise Value (Durchschnitt)	EUR Mio.	n/a	n/a	173,2	128,0	152,7	218,7	234,9
Enterprise Value (Hoch)	EUR Mio.	n/a	n/a	209,2	152,6	194,3	261,9	280,8
Enterprise Value (Tief)	EUR Mio.	n/a	n/a	92,7	104,6	104,6	172,9	198,8
Free Float	%	n/a	n/a	58,4%	56,6%	41,3%	47,1%	47,2%
Marktkapitalisierung des Free Floats (Durchschnitt)	EUR Mio.	n/a	n/a	89,2	55,2	55,1	100,7	99,2
Bewertungskennzahlen								
EV/Umsatz (Durchschnitt)	x	n/a	n/a	0,36	0,25	0,29	0,41	0,42
EV/Umsatz (Hoch)	x	n/a	n/a	0,44	0,30	0,37	0,49	0,50
EV/Umsatz (Tief)	x	n/a	n/a	0,19	0,21	0,20	0,32	0,35
EV/EBITDA (Durchschnitt)	x	n/a	n/a	5,6	3,6	3,6	5,3	7,1
EV/EBITDA (Hoch)	x	n/a	n/a	6,7	4,3	4,5	6,3	8,4
EV/EBITDA (Tief)	x	n/a	n/a	3,0	2,9	2,4	4,2	6,0
EV/EBIT (Durchschnitt)	x	n/a	n/a	10,6	6,2	5,3	8,4	13,8
EV/EBIT (Hoch)	x	n/a	n/a	12,8	7,4	6,7	10,0	16,5
EV/EBIT (Tief)	x	n/a	n/a	5,7	5,1	3,6	6,6	11,7
KGV (Durchschnitt)	x	n/a	n/a	18,0	9,7	7,2	15,1	26,6
KGV (Hoch)	x	n/a	n/a	22,2	12,1	9,4	18,2	32,4
KGV (Tief)	x	n/a	n/a	8,5	7,4	4,6	11,9	22,0
KCF (Durchschnitt)	x	n/a	n/a	5,5	3,1	3,5	5,8	7,4
KCF (Hoch)	x	n/a	n/a	6,8	3,9	4,5	7,0	9,0
KCF (Tief)	x	n/a	n/a	2,6	2,4	2,2	4,6	6,1
KBV (Durchschnitt)	x	n/a	n/a	2,0	1,2	1,4	2,0	2,0
KBV (Hoch)	x	n/a	n/a	2,5	1,5	1,9	2,4	2,4
KBV (Tief)	x	n/a	n/a	1,0	0,9	0,9	1,6	1,7
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL								

Auf einen Blick II, 2016-22e

IFRS (31.12.)		2016	2017	2018	2019	2020e	2021e	2022e
Bilanzkennzahlen								
Sachanlagevermögen	EUR Mio.	95,5	88,6	83,4	258,3	232,7	220,2	218,0
Umlaufvermögen	EUR Mio.	126,8	152,2	143,4	151,0	166,5	149,3	149,0
Eigenkapital	EUR Mio.	95,8	99,9	96,3	66,1	22,6	7,7	1,9
Verbindlichkeiten	EUR Mio.	126,7	141,2	130,5	343,3	376,5	361,8	365,0
Anlagenintensität	%	35,1%	31,1%	30,4%	5,8%	4,8%	6,7%	8,4%
EK-Quote	%	43,1%	41,4%	42,5%	16,1%	5,7%	2,1%	0,5%
Gearing (Nettoverschuldung/EK)	%	23,9%	-4,8%	1,4%	297,5%	966,2%	n/a	n/a
Bruttoverschuldung/EBIT	x	2,0	0,2	0,7	0,1	-1,8	63,7	3,3
Working Capital	EUR Mio.	50,7	46,7	53,6	47,5	51,4	55,5	59,8
Capital Employed	EUR Mio.	135,3	127,3	127,4	75,4	74,2	84,2	94,5
Enterprise Value								
Anzahl Aktien	Mio.	18,5	18,5	18,5	18,5	18,5	18,5	18,5
Marktkapitalisierung (Durchschnitt)	EUR Mio.	133,3	102,9	58,9	61,5	45,9	45,9	45,9
Marktkapitalisierung (Hoch)	EUR Mio.	182,3	117,0	124,8	74,8	92,6		
Marktkapitalisierung (Tief)	EUR Mio.	85,5	86,1	54,2	54,8	40,7		
Nettoverschuldung	EUR Mio.	22,9	-4,8	1,4	196,6	218,8	238,2	247,4
Pensionsrückstellungen	EUR Mio.	5,8	5,5	5,2	5,6	5,4	5,3	5,1
Anteile Dritter	EUR Mio.	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Enterprise Value (Durchschnitt)	EUR Mio.	162,0	103,6	65,4	263,6	270,1	289,3	298,4
Enterprise Value (Hoch)	EUR Mio.	211,0	117,7	131,3	277,0	316,7		
Enterprise Value (Tief)	EUR Mio.	114,2	86,8	60,8	257,0	264,9		
Free Float	%	42,2%	42,2%	42,2%	42,2%	42,2%	42,2%	0,0%
Marktkapitalisierung des Free Floats (Durchschnitt)	EUR Mio.	56,2	43,4	24,8	25,9	19,4	19,4	0,0
Bewertungskennzahlen								
EV/Umsatz (Durchschnitt)	x	0,30	0,20	0,13	0,53	0,71	0,55	0,55
EV/Umsatz (Hoch)	x	0,39	0,22	0,26	0,56	0,84		
EV/Umsatz (Tief)	x	0,21	0,16	0,12	0,52	0,70		
EV/EBITDA (Durchschnitt)	x	7,0	3,2	3,2	3,7	10,8	5,8	4,8
EV/EBITDA (Hoch)	x	9,1	3,7	6,3	3,9	12,7		
EV/EBITDA (Tief)	x	4,9	2,7	2,9	3,7	10,6		
EV/EBIT (Durchschnitt)	x	24,4	6,7	19,6	10,8	-10,1	375,4	19,3
EV/EBIT (Hoch)	x	31,8	7,6	39,3	11,3	-11,9		
EV/EBIT (Tief)	x	17,2	5,6	18,2	10,5	-9,9		
KGV (Durchschnitt)	x	325,1	26,7	n/a	12,0	n/a	n/a	n/a
KGV (Hoch)	x	444,7	30,3	n/a	14,6	n/a		
KGV (Tief)	x	208,6	22,3	n/a	10,7	n/a		
KCF (Durchschnitt)	x	7,3	3,8	3,7	1,1	7,1	1,4	1,0
KCF (Hoch)	x	9,9	4,3	7,9	1,4	14,4		
KCF (Tief)	x	4,7	3,2	3,4	1,0	6,3		
KBV (Durchschnitt)	x	1,4	1,0	0,6	0,9	2,0	6,0	24,0
KBV (Hoch)	x	1,9	1,2	1,3	1,1	4,1		
KBV (Tief)	x	0,9	0,9	0,6	0,8	1,8		
QUELLE: UNTERNEHMENSANGABEN, SPHENE CAPITAL PROGNOSEN								

Discounted Cashflow-Bewertung

IFRS (31.12.)		2020e	2021e	2022e	2023e	2024e	2025e	2026e	2027e	2028e	2029e	2030e	2031e	2032e	2033e	TY
Umsatz	%	379,3	522,9	541,8	564,5	581,9	594,1	601,7	606,2	608,6	609,9	610,8	611,4	612,1	612,7	613,3
YoY	EUR Mio.	-23,4%	37,9%	3,6%	4,2%	3,1%	2,1%	1,3%	0,7%	0,4%	0,2%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%	0,1%
EBIT	EUR Mio.	-26,7	0,8	15,5	24,8	27,3	29,7	31,9	33,9	35,9	37,8	39,7	41,6	43,4	45,3	42,9
EBIT-Marge	EUR Mio.	-7,0%	0,1%	2,9%	4,4%	4,7%	5,0%	5,3%	5,6%	5,9%	6,2%	6,5%	6,8%	7,1%	7,4%	7,0%
Steuern	EUR Mio.	3,6	4,8	0,5	-2,2	-6,8	-7,4	-8,0	-8,5	-9,0	-9,4	-9,9	-10,4	-10,9	-11,3	-10,7
Steuerquote (τ)	%	13,5%	-624,4%	-3,2%	8,9%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%	25,0%
Bereinigtes EBIT(1-τ)	EUR Mio.	-23,1	5,6	16,0	22,6	20,5	22,3	23,9	25,4	26,9	28,3	29,8	31,2	32,6	34,0	32,2
Reinvestment	EUR Mio.	-22,0	-8,6	1,9	2,5	3,2	6,1	-10,7	-1,7	-0,6	-0,3	-0,2	-0,1	-0,1	-0,1	-0,6
FCFF	EUR Mio.	-45,1	-3,0	17,9	25,1	23,7	28,3	13,2	23,7	26,3	28,0	29,6	31,0	32,4	33,9	31,6
WACC	%	7,0%	6,4%	6,4%	6,4%	6,2%	6,1%	6,0%	5,9%	5,7%	5,6%	5,5%	5,4%	5,2%	5,1%	
Diskontierungssatz	EUR Mio.	100,0%	94,0%	88,4%	83,1%	78,3%	73,8%	69,6%	65,7%	62,2%	58,9%	55,8%	53,0%	50,4%	47,9%	
Barwert der FCFF	EUR Mio.	-45,1	-2,8	15,8	20,8	18,6	20,9	9,2	15,6	16,3	16,5	16,5	16,4	16,3	16,2	
TV-Insolvenzwahrscheinlichkeit	%	4,3%														
Terminal Cost of capital	%	5,1%														
Barwert Terminal Value	EUR Mio.	-11,3														
in % des Enterprise Value	%	-3,7%														
Barwert FCFF Detailplanungsphase	EUR Mio.	162,6														
in % des Enterprise Value	%	52,9%														
Barwert FCFF Grobplanungsphase	EUR Mio.	156,3														
in % des Enterprise Value	%	50,8%														
Enterprise Value	EUR Mio.	307,6														
Zinstragende Verbindlichkeiten	EUR Mio.	-266,7														
Liquidität	EUR Mio.	68,7														
Wert des Eigenkapitals	EUR Mio.	109,6														
Anzahl ausstehender Aktien	EUR Mio.	18,5														
Wert des Eigenkapitals je Aktie	EUR Mio.	5,90														

QUELLE: SPHENE CAPITAL PROGNOSEN

Diese Studie wurde erstellt durch die



Wettersteinstraße 4 | 82024 Taufkirchen bei München | Deutschland | Telefon +49 (89) 74443558 | Fax +49 (89) 74443445

Disclaimer

Diese Studie wurde von der Sphene Capital GmbH innerhalb der Rechtsprechung der Bundesrepublik Deutschland erstellt und veröffentlicht. Sie ist nur für Personen bestimmt, die im Zusammenhang mit ihrem Handel, Beruf oder ihrer Beschäftigung übertragbare Wertpapiere auf eigene Rechnung oder auf Rechnung anderer erwerben oder verkaufen. Diese Studie dient nur zu allgemeinen Informationszwecken und wird auf vertraulicher Basis zur Verfügung gestellt. Sie ist ausschließlich für den Gebrauch ihrer Empfänger bestimmt. Sie darf ohne schriftliche Zustimmung der Sphene Capital GmbH weder gänzlich noch teilweise vervielfältigt oder an Dritte weitergegeben werden. **Die in dieser Studie behandelten Anlagemöglichkeiten können für bestimmte Investoren nicht geeignet sein, abhängig von dem jeweiligen Anlageziel und geplanten Anlagezeitraum oder der jeweiligen Finanzlage. Diese Studie kann eine individuelle Beratung nicht ersetzen. Bitte kontaktieren Sie den Investmentberater Ihrer Bank.**

Diese Studie darf in anderen Rechtsordnungen nur im Einklang mit dem dort geltenden Recht verteilt werden. Personen, die in den Besitz dieser Studie gelangen, sollten sich über die jeweils geltenden Rechtsvorschriften informieren und diese befolgen. Diese Studie oder eine Kopie von ihr darf im Vereinigten Königreich nur an folgende Empfänger verteilt werden: (a) Personen, die über berufliche Erfahrung in Anlagedingen verfügen, die unter Artikel 19(1) der „Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2001“ (Verordnung über die Werbung für Finanzprodukte von 2001 im Rahmen des Gesetzes über Finanzdienstleistungen und Finanzmärkte von 2000) (die „Verordnung“) fallen, oder (b) Unternehmen mit umfangreichem Vermögen, die unter Artikel 49(2)(A) bis (D) der Verordnung fallen, sowie sonstige Personen, an die das Dokument gemäß Artikel 49(1) der Verordnung rechtmäßig übermittelt werden darf (alle diese Personen werden zusammen als „Relevante Personen“ bezeichnet). Jede Person, bei der es sich nicht um eine Relevante Person handelt, sollte diese Studie und deren Inhalt nicht als Informations- oder Handlungsbasis betrachten.

Diese Studie stellt weder ein Angebot noch eine Einladung zur Zeichnung oder zum Kauf eines Finanzinstruments des analysierten Unternehmens oder zum Abschluss eines Beratungsvertrags dar. Weder diese Studie noch irgendwelche Bestandteile darin bilden die Grundlage irgendeines Vertrages oder anderweitiger Verpflichtungen irgendeiner Art. Sphene Capital GmbH/mit ihr verbundene Unternehmen und die an der Erstellung der Studie beteiligten Mitarbeiter lehnen jegliche Haftung für Schäden im Zusammenhang mit der Veröffentlichung und/oder Verwendung dieser Studie oder ihrer Inhalte ab sowie für Schäden, die entweder direkt oder als Folge der Verwendung von Informationen, Meinungen und Schätzungen in dieser Studie entstehen. Weder Sphene Capital GmbH/mit ihr verbundene Unternehmen noch die an der Erstellung der Studie beteiligten Mitarbeiter geben eine Gewährleistung oder Zusicherung hinsichtlich der Vollständigkeit und Richtigkeit der in dieser Studie enthaltenen Informationen ab. Eine unabhängige Überprüfung der verwendeten Informationen wurde nicht vorgenommen. Alle in dieser Studie enthaltenen Bewertungen, Stellungnahmen und Vorhersagen sind diejenigen der Verfasser dieser Studie, die im Zusammenhang mit deren Research-Tätigkeit abgegeben werden. Sie entsprechen dem Stand der Erstellung dieser Studie und können sich aufgrund künftiger Ereignisse und Entwicklungen ändern. Weder der Sphene Capital GmbH/mit verbundene Unternehmen können solche Aussagen automatisch zugerechnet werden. **Eine zukünftige Aktualisierung der Analyse und Empfehlung ist terminlich nicht festgelegt und ihr Zeitpunkt grundsätzlich nicht absehbar; sie erfolgt jedoch in der Regel im Anschluss an die Veröffentlichungen entsprechender Finanzberichte. Sphene Capital GmbH behält sich das Recht vor, in der Studie geäußerte Meinungen jederzeit und ohne Vorankündigung zu widerrufen oder zu ändern.** Sphene Capital GmbH hat möglicherweise Studien veröffentlicht, die im Hinblick auf in dieser Studie enthaltene Informationen zu anderen Ergebnissen kommen. Diese Studien können die unterschiedlichen Annahmen und Herangehensweisen ihrer Verfasser reflektieren. Aussagen der Vergangenheit dürfen nicht als Indiz oder Garantie für nachfolgende Aussagen angesehen werden. Vielmehr werden hinsichtlich zukünftiger Aussagen weder explizit noch implizit Zusicherungen oder Garantien abgegeben.

Diese Studie wird über die branchenspezifischen Nachrichtenagenturen, Finanzportale und per E-Mail an alle interessierten professionellen Investoren versandt, bei denen davon ausgegangen wird, dass sie ihre Anlageentscheidungen nicht in unangemessener Weise auf Basis dieser Studie treffen.

Zuständige Behörde ist die Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsinformation (BaFin).

Bei den in dieser Studie genannten Wertpapierkursen handelt es sich um XETRA-Schlusskurse des dem jeweiligen Veröffentlichungstag vorangehenden Handelstages. Wird das Wertpapier nicht auf XETRA gehandelt, handelt es sich bei den in der Studie genannten Wertpapierkursen um den Schlusskurs des jeweiligen Börsenplatzes des dem Veröffentlichungstag der Studie vorangehenden Handelstages.

Anlageempfehlungen (für einen Anlagezeitraum von 12 Monaten)

Buy: Wir rechnen mit einem Anstieg des Preises des analysierten Finanzinstruments um mindestens 10%.
Hold: Wir rechnen mit einer Out-/ Underperformance zur Benchmark DAX um maximal 10%.
Sell: Wir rechnen mit einem Rückgang des Preises des analysierten Finanzinstruments um mindestens 10%.

Risikoeinschätzung (für einen Anlagezeitraum von 12 Monaten)

Unter der Risikoeinschätzung versteht Sphene Capital GmbH die geschätzte Eintrittswahrscheinlichkeit, dass das Ergebnis des analysierten Unternehmens von dem von Sphene Capital prognostizierten Ergebnis aufgrund von unternehmens- oder marktspezifischen Gegebenheiten um mehr als 20% abweicht:

Risiko	Geschätzte Eintrittswahrscheinlichkeit
Sehr hoch	>80%
Hoch	50-80%
Mittel	20-50%
Niedrig	<20%

Angaben zu möglichen Interessenkonflikten gemäß § 85 Absatz 1 WpHG und Artikel 20 Verordnung (EU) Nr. 596/2014 sowie Delegierte Verordnung (EU) 2016/958:

Gemäß § 85 Wertpapierhandelsgesetz und Finanzanalyseverordnung besteht u. a. die Verpflichtung, bei einer Finanzanalyse auf mögliche Interessenkonflikte in Bezug auf das analysierte Unternehmen hinzuweisen. Ein Interessenkonflikt wird insbesondere vermutet, wenn das die Analyse erstellende Unternehmen

- Ⓢ an dem Grundkapital des analysierten Unternehmens eine Beteiligung von mehr als 5% hält,
- Ⓢ in den letzten zwölf Monaten Mitglied in einem Konsortium war, das die Wertpapiere des analysierten Unternehmens übernommen hat,
- Ⓢ die Wertpapiere des analysierten Unternehmens aufgrund eines bestehenden Vertrages betreut,
- Ⓢ in den letzten zwölf Monaten aufgrund eines bestehenden Vertrages Investmentbanking-Dienstleistungen für das analysierte Unternehmen ausgeführt hat, aus dem eine Leistung oder ein Leistungsversprechen hervorging,
- Ⓢ mit dem analysierten Unternehmen eine Vereinbarung zu der Erstellung der Finanzanalyse getroffen hat,
- Ⓢ und mit diesem verbundene Unternehmen regelmäßig Aktien des analysierten Unternehmens oder von diesen abgeleitete Derivate handeln,
- Ⓢ oder der für dieses Unternehmen zuständige Analyst sonstige bedeutende finanzielle Interessen in Bezug auf das analysierte Unternehmen haben, wie z.B. die Ausübung von Mandaten beim analysierten Unternehmen.

Sphene Capital GmbH verwendet für die Beschreibung der Interessenskonflikte gemäß § 85 Absatz 1 WpHG und Artikel 20 Verordnung (EU) Nr. 596/2014 sowie Delegierte Verordnung (EU) 2016/958 folgende Keys:

- Key 1:** Das analysierte Unternehmen hat für die Erstellung dieser Studie aktiv Informationen bereitgestellt.
- Key 2:** Diese Studie wurde vor Verteilung dem analysierten Unternehmen zugeleitet und im Anschluss daran wurden Änderungen vorgenommen. Dem analysierten Unternehmen wurde dabei kein Research-Bericht oder -Entwurf zugeleitet, der bereits eine Anlageempfehlung oder ein Kursziel enthielt.
- Key 3:** Das analysierte Unternehmen hält eine Beteiligung an der Sphene Capital GmbH und/oder einem ihr verbundenen Unternehmen von mehr als 5%.
- Key 4:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie hält an dem analysierten Unternehmen eine Beteiligung in Höhe von mehr als 5%.
- Key 5:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie hat Aktien des analysierten Unternehmens vor ihrem öffentlichen Angebot unentgeltlich oder zu einem unter dem angegebenen Kursziel liegenden Preis erworben.
- Key 6:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen betreut die Wertpapiere des analysierten Unternehmens als Market Maker oder Designated Sponsor.
- Key 7:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder eine ihr nahestehende Person/nahestehendes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie war innerhalb der vergangenen 12 Monate gegenüber dem analysierten Unternehmen an eine Vereinbarung über Dienstleistungen im Zusammenhang mit Investmentbanking-Geschäften gebunden oder hat aus einer solchen Vereinbarung Leistungen bezogen.
- Key 8:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen hat mit dem analysierten Unternehmen eine Vereinbarung zu der Erstellung dieser Studie getroffen. Im Rahmen dieser Vereinbarung hat Sphene Capital GmbH eine marktübliche, vorab entrichtete Flat-Fee erhalten.
- Key 9:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen ist an den Handelstätigkeiten des analysierten Unternehmens durch Provisions-einnahmen beteiligt.
- Key 10:** Ein Mitglied der Sphene Capital GmbH und/oder der Ersteller dieser Studie ist Mitglied des Aufsichtsrates des analysierten Unternehmens.
- Key 11:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen und/oder der Ersteller dieser Studie hält an dem analysierten Unternehmen eine Nettoverkauf- oder -kaufposition, die die Schwelle von 0,5% des gesamten emittierten Aktienkapitals des Unternehmens überschreitet.
- Key 12:** Sphene Capital GmbH und/oder ein mit ihr verbundenes Unternehmen war bei einer öffentlichen Emission von Finanzinstrumenten des Unternehmens federführend oder mitfederführend beteiligt.

Übersicht über die bisherigen Anlageempfehlungen (12 Monate):

Datum/Zeit:	Kursziel/Aktueller Kurs:	Anlageempfehlung:	Interessenskonflikte (Key-Angabe)
08.10.2020/10:45 Uhr	EUR 5,90/EUR 2,48	Buy, Gültigkeit 24 Monate	1; 8
07.08.2020/07:00 Uhr	EUR 5,90/EUR 2,30	Buy, Gültigkeit 24 Monate	1; 8
06.05.2020/08:50 Uhr	EUR 7,30/EUR 2,98	Buy, Gültigkeit 24 Monate	1; 8
13.03.2020/09:30 Uhr	EUR 7,60/EUR 3,60	Buy, Gültigkeit 24 Monate	1; 8
04.02.2020/12:15 Uhr	EUR 8,60/EUR 4,00	Buy, Gültigkeit 24 Monate	1; 8
07.11.2019/13:50 Uhr	EUR 8,60/EUR 3,47	Buy, Gültigkeit 24 Monate	1; 8

Ein Überblick über die Anlageempfehlungen der Sphene Capital GmbH ist abrufbar unter <http://www.sphene-capital.de>

Erklärungen gemäß § 85 Absatz 1 WpHG und Artikel 20 Verordnung (EU) Nr. 596/2014 sowie Delegierte Verordnung (EU) 2016/958:

Informationsquellen

Die Studie basiert auf Informationen, die aus sorgfältig ausgewählten öffentlich zugänglichen Quellen stammen, insbesondere von Finanzdatenanbietern, den Veröffentlichungen des analysierten Unternehmens und anderen öffentlich zugänglichen Medien.

Bewertungsgrundlagen/Methoden/Risiken und Parameter

Für die Erstellung der Studie wurden unternehmensspezifische Methoden aus der fundamentalen Aktienanalyse, quantitative statistische Methoden und Modelle sowie Verfahrensweisen der technischen Analyse verwendet (inter alia historische Bewertungsansätze, Substanz-Bewertungsansätze oder Sum-Of-The-Parts-Bewertungsansätze, Diskontierungsmodelle, der Economic-Profit-Ansatz, Multiplikatorenmodelle oder Peergroup-Vergleiche). Bewertungsmodelle sind von volkswirtschaftlichen Größen wie Währungen, Zinsen, Rohstoffen und von konjunkturellen Annahmen abhängig. Darüber hinaus beeinflussen Marktstimmungen und politische Entwicklungen die Bewertungen von Unternehmen. Die gewählten Ansätze basieren zudem auf Erwartungen, die sich je nach industriespezifischen Entwicklungen schnell und ohne Vorwarnung ändern können. Folglich können sich die auch auf den einzelnen Modellen basierenden Empfehlungen und Kursziele entsprechend ändern. Die auf einen Zeitraum von zwölf oder 24 Monate ausgerichteten Anlageempfehlungen können ebenfalls Marktbedingungen unterworfen sein und stellen deshalb eine Momentaufnahme dar. Die erwarteten Kursentwicklungen können schneller oder langsamer erreicht werden oder aber nach oben oder unten revidiert werden.

Erklärung Compliance

Sphene Capital GmbH hat intern regelmäßige Vorkehrungen getroffen, um Interessenskonflikten hinsichtlich des analysierten Unternehmens vorzubeugen und mögliche Interessenskonflikte offen zu legen. Alle an der Erstellung dieser Studie beteiligten Mitarbeiter unterliegen den internen Compliance-Regelungen der Sphene Capital GmbH. Die Vergütung der Mitarbeiter ist weder direkt noch indirekt mit der Erstellung dieser Studie verbunden. Verantwortlich für die Einhaltung dieser Vorkehrungen ist Susanne Hasler, susanne.hasler@sphene-capital.de.

Informationsquellen

Teile der für diese Studie erforderlichen Informationen wurden vom Emittenten des analysierten Wertpapiers zur Verfügung gestellt. Darüber hinaus stützt sich diese Studie auf öffentlich zugängliche und als zuverlässig betrachtete Informationen (wie z.B. Bloomberg, Reuters, VWD-Trader und Presseinformationen). Sphene Capital GmbH hat diese Informationen auf Plausibilität, nicht aber auf Richtigkeit und Vollständigkeit überprüft.

Erklärung der Ersteller der Studien

Diese Studie wurde von dem/den auf der Titelseite genannten Research-Analysten erstellt. Die in dieser Studie geäußerten Ansichten spiegeln nicht in jedem Fall die Meinung der Sphene Capital GmbH/einem mit ihr verbundenen Unternehmen wider. Der/die Analyst(en) ist/sind allein für die in diesem Bericht geäußerten Meinungen und Einschätzungen verantwortlich. Der/die Verfasser dieser Studie bestätigen, dass alle in dieser Studie enthaltenen Bewertungen, Stellungnahmen und Vorhersagen seinen/ihren Ansichten entsprechen. Die Vergütung des/der Verfasser dieser Studie des hängt weder in der Vergangenheit, der Gegenwart noch in der Zukunft direkt oder indirekt mit den Empfehlungen oder Sichtweisen, die in der Studie geäußert werden, zusammen. Die Einschätzungen des/der Verfasser(s) dieser Studie wurden zu keinem Zeitpunkt durch den Emittenten beeinflusst. Teile dieser Studie können dem Emittenten vor der Veröffentlichung zu Informationszwecken zugesendet worden sein, ohne dass im Anschluss jedoch wesentliche Änderungen vorgenommen wurden.

Diese Studie wurde am 08.10.2020 um 10:15 Uhr fertiggestellt. Letzter Kurs zum Zeitpunkt der Fertigstellung: EUR 2,48.